

POCOMACO



POLÍGONO DE COMERCIO MAYORISTA DE A CORUÑA · Nº 24 - diciembre 2017

Entrevista

ANTONIO NOYA FIGUEIRA

Laboratorio Dental Noya Figueira

Nuevas tecnologías

MEJORAS EN EL POLÍGONO

Estrenamos canales de comunicación

TÚ LO LLAMAS
INNOVACIÓN
NOSOTROS
LO LLAMAMOS
CONFIANZA

Prosegur Integra es un servicio de seguridad integral que combina la tecnología más innovadora y los mejores profesionales con el fin de ofrecer la solución de seguridad óptima para cada tipo de negocio.



twitter.com/prosegur 

[linkedin.com/company/prosegur](https://www.linkedin.com/company/prosegur) 

[youtube.com/prosegur](https://www.youtube.com/prosegur) 

www.prosegur.com 



PROSEGUR
Seguridad de confianza

SUMARIO



POCOMACO

Polígono
de
Comercio
Mayorista

A Coruña

Nº24 - diciembre 2017

6-8	Navidad	POCOMACO SOLIDARIO
12	Mantenimiento	MEJORA DE LA LIMPIEZA
13	Voz autorizada	ARTÍCULO DE ANTONIO FONTENLA
14-15	Aniversario	POCOMACO CUMPLE 40 AÑOS
17	Seguridad	PLAN DE EMERGENCIA
20	Actualidad	INVESTIGACIÓN DE DRONES
25	Formación	CURSOS
18-24-26	Asesorías	TÉCNICA, LEGAL Y FISCAL



10-11 entrevista
Antonio Noya Figueira



22-23 crónica de viajes
Jerusalén

■ DIRECTIVA DE POCOMACO

Edita:
Asociación de empresarios de POCOMACO
Polígono de Pocomaco, C-19 A
15190 A Coruña
Teléfono: 981 29 42 16
Fax: 981 29 13 21
E-mail: info@pocomaco.com
www.pocomaco.com

Depósito legal:
C-1202-2008
ISSN: 1888-6868
Horario de oficina:
Hasta 31 de mayo: de lunes a
jueves de 8.30 a 19.00 horas.
Viernes: de 8.30 a 17.00
Coordinación y redacción:
Mil Comunicación

Presidente:
Ricardo Tormo Massignani
Vicepresidente:
Raúl Puga Arias
Secretario:
Carlos Manuel Ferreiro Sánchez
Vicesecretaría:
Juana Magro Nicolás

Contador:
Daniel Castillo Fernández
Vocales:
Jose Lamas Fernandez
Mª del Pilar Valdés Díaz de Freijo
Aurelio Fernandez Ruenes
Cuca Gonzalez Alvarez
Jose Manuel Reimúndez
Gabriel Barreiro Illanes

SERVICIOS QUE OFRECEMOS

ASESORÍAS:

Fiscal: José Luis Martínez Villar

Técnica: Rodrigo García González

Jurídica: Bufete Moreno

FORMACIÓN:

Programa de jornadas y cursos gratuitos acreditados de forma continuada.

INFORMACIÓN:

Atención al público en horario continuo de lunes a viernes.

APP del Polígono
Revista Pocomaco

Página web:

www.pocomaco.com

CONVENIOS DE COLABORACIÓN:

La Asociación tiene acuerdos suscritos con las siguientes entidades:

- Abanca
- Ayuntamiento de A Coruña
- BBVA
- Cáritas
- Cepsa
- Cocina Económica
- Confederación de Empresarios de A Coruña (CEC)
- Cruz Roja
- Fegape
- Solred

OTROS:

- Fax
- Fotocopiadora
- Servicio de vigilancia permanente 24 horas

ABANCA APOYA A LAS EMPRESAS DE POCOMACO CON SERVICIOS FINANCIEROS EN CONDICIONES VENTAJOSAS

LA ENTIDAD FINANCIERA CONTEMPLA UNA LÍNEA DE FINANCIACIÓN ADICIONAL POR IMPORTE DE HASTA 300 MILLONES DE EUROS



Momento de la firma del convenio con representantes de la entidad financiera y los diversos polígonos, entre ellos, el presidente del polígono de Pocomaco, Ricardo Tormo.

El presidente de la Asociación de Empresarios de Pocomaco, Ricardo Tormo, y el consejero delegado de Abanca, Francisco Botas, firmaron el pasado mes de noviembre un convenio para ofrecer financiación en condiciones ventajosas a las empresas del polígono. El acuerdo de colaboración está enmarcado en un programa de la entidad financiera que incluye a otros ocho polígonos de la ciudad y su área de influencia.

El documento contempla una nueva línea de financiación adicional por importe de hasta 300 millones de euros. Este importe, que se sumará a las operaciones ya concedidas por Abanca, supone, explica la entidad, un “paso adelante” en su compromiso con el desarrollo del tejido económico de la comunidad. Específicamente, el convenio tiene como objetivo financiar inversiones en la empresa para apoyar su modernización y competitividad.

“Desde Pocomaco acogemos con satisfacción este acuerdo, convencidos de que puede ayudar a muchas compañías a mantener su actividad y posibilitar que otras muchas sigan creciendo”, explicó Tormo. Por su parte, Botas comentó: “Nuestra vocación es ser el socio financiero de referencia para las empresas, los comercios y

los autónomos, con cuyo futuro y crecimiento mantenemos un sólido compromiso materializado a través de la concesión de financiación y el apoyo en servicios que repercuten día a día en nuestro entorno”.

Las operaciones de financiación que corresponden a esta iniciativa se realizarán a través de una oferta diseñada por Abanca para cubrir diferentes productos en condiciones ventajosas para las necesidades de la empresa, desde la liquidez para el desarrollo de actividades del día a día hasta la financiación de inversiones a largo plazo. Además, las empresas también podrán beneficiarse de las líneas oficiales que la entidad tiene suscritas con organismos como ICO e IGAPE y de los protocolos existentes con las sociedades de garantía recíproca Sogarpo y Afigal. También están incluidos en el acuerdo servicios de terminal punto de venta, financiación en punto de venta, seguros y banca a distancia, así como el Programa Cero Comisiones, que permite a los clientes de Abanca eliminar costes por sus gestiones más habituales.

Además de Pocomaco, el convenio fue suscrito por representantes de los polígonos de Agrela, Alvedro, Sabón, Bergondo, Aseb, Río de Pozo, Espíritu Santo (Cambre) y Os Capelos (Carral).

Esperanza en la nueva ley empresarial



El Parlamento gallego ha aprobado hace escasos dos meses la Ley de Fomento de Implantación Empresarial y no podemos más que congratularnos de que el Gobierno de la Xunta se preocupe y ocupe de nuestro sector. Esta normativa repercutirá, entre otras cosas, en la creación de un censo de suelo industrial, en incentivos para la instalación de empresas o en la reducción de trámites burocráticos. Todo son, hasta aquí, buenas noticias.

El Ejecutivo gallego pretende, con esta medida, evitar la fuga de empresas hacia Portugal y asentar empresas en nuestra comunidad autónoma. En Pocomaco, por fortuna, no tenemos problemas de este tipo aunque sí necesitamos facilidades para seguir creciendo y mejorando año tras año. Nuestro suelo o naves vacías son escasas y nuestras empresas se muestran más que satisfechas de su ubicación y de los servicios que prestamos en el polígono. Todo es mejorable y sabéis que siempre intentamos ofrecer más y mejores ventajas, pero, en general, la sensación es de comodidad y tranquilidad.

Eso sí, sabemos que cuantos más polígonos se construyan y se llenen de compañías, mejor y más fuerte será el tejido empresarial gallego y más puestos de trabajo se crearán. Ambas son buenísimas noticias para nosotros y por eso estamos de acuer-

do con la Xunta con todo lo que signifique dar un paso hacia adelante. Las medidas que supongan dar facilidades para implantar empresas siempre son positivas y deseables. Y lo que considero que necesitamos es que los desarrollos urbanísticos no sean lo lentos y molestos que son en la actualidad y apuesto por que haya facilidades de pago en la adquisición del suelo. Además, bonificaciones en tasas o impuestos de obras e instalaciones podrían también ayudarnos y propongo que se tenga en cuenta para asumir estas ventajas el número de trabajos que se creen o mantengan.

No es mi intención, sin embargo, caer en la autocomplacencia. Hasta ahora la Xunta, en materia de parques empresariales, no ha tenido un papel destacado. Tal como muestra la historia de Pocomaco, la pujanza y esfuerzo de unos empresarios levantaron este polígono y solo el trabajo e innovación de muchos otros han conseguido que sea uno de los mejores de Galicia. Solo las subvenciones anuales para mantenimiento o mejora de los polígonos que ofrece el Gobierno gallego suponen un aliciente para nuestro trabajo diario y constante. Por esta razón, vemos con buenos ojos la nueva ley, pero no dejaremos de reclamar que las administraciones públicas ofrezcan a los empresarios el apoyo que merecemos.

Ricardo Tormo Massignani

Presidente de la Asociación de Empresarios de Pocomaco



SOLIDARIDAD SIN FECHA DE CADUCIDAD

POCOMACO COLABORA CON VARIAS ENTIDADES SOCIALES Y ANIMA A EMPRESAS Y TRABAJADORES A APORTAR SU GRANITO DE ARENA PARA AYUDAR A LOS QUE MÁS LO NECESITAN

Llega la Navidad y la época de mayor consumismo en la ciudad coincide con aquella en la que recibimos más mensajes de petición de ayuda, de solidaridad. Es época de recuerdos y felicitaciones y, para muchos, de acordarse de aquellos que no tienen lo más básico. En A Coruña cientos de personas se preocupan a través de muchas entidades sociales, y no solo en estas fechas, de las personas que peor lo pasan. La Asociación de Empresarios del polígono de Pocomaco colabora con Cáritas –a

través de un convenio con el que se instalaron cuatro contenedores de recogida de ropa y con un programa de empleo-, con la Cocina Económica –a través de una aportación mensual- y con el Banco de Alimentos –ayudando para que las empresas puedan realizar donaciones-. Para buscar la complicidad de empresas y trabajadores, en estas entrevistas, responsables de las tres entidades explicar qué hacen diariamente y lo que necesitan.

¡Animaos a colaborar!

Juan Mateos Vega

Presidente del Banco de Alimentos Rías Altas-Balrial



Mateos, en un momento de su jornada laboral.

“UNA DONACIÓN PERIÓDICA ES IDEAL PARA CONSEGUIR CREAR UNA BASE DE DONANTES, DAR ESTABILIDAD A LA ACTIVIDAD Y CONSEGUIR MUCHO GRACIAS A MUCHOS POCOS”

-En época navideña, si cualquier empresa o trabajador del polígono quiere ayudarnos, ¿cómo puede hacerlo? ¿Se aceptan dinero y alimentos? ¿Y si quiere que sea una colaboración periódica?

-En época navideña y todo el año agradecemos la ayuda. Las donaciones son vitales para que Balrial pueda subsistir y hacer frente a su actividad de captar y distribuir alimentos a organizaciones asistenciales para su entrega a personas en situación de extrema necesidad.

Se pueden hacer diferentes tipos de donaciones: dinero, para hacer frente a los gastos de actividad (el trabajo en Balrial es 100% de voluntariado, nunca remunerado) y alimentos, donaciones que pueden ser con defectos en el envasado o excedentes de alimentos de empresas del sector alimentación. Una donación periódica es ideal para conseguir crear una base de donantes, dar estabilidad a la actividad y conseguir mucho gracias a muchos pocos. Para hacer cualquier donación pueden ponerse en contacto con nosotros en oficina@balrial.org

Además de la satisfacción personal de ayudar a otros, ¿qué otros beneficios tiene la donación?

-Como Balrial es una organización declarada de interés público, las donaciones tienen un importante beneficio fiscal. Por una parte, las donaciones efectuadas por particulares, hasta 150 euros al año, recuperan en el IRPF el 75% de lo donado. En donaciones por importes superiores, se recupera el 30% del importe que supera los 150 euros. Las donaciones de empresas deducen en el impuesto de sociedades un 35% los dos primeros años. Y, cuando la donación se mantiene más de dos años, los porcentajes de deducción son superiores tanto en el caso de particulares como de empresas. Y por, supuesto, contamos también con la satisfacción que reporta contribuir al bienestar social del entorno.

-Además de donativos económicos o de alimentos, ¿también necesitáis voluntarios? ¿Cuáles son las exigencias para formar parte del voluntariado de vuestra entidad y cuáles son los trabajos que realizarían?

-Sí, necesitamos voluntarios para participar en las recogidas en supermercados, en campañas como la de Gran Recogida del 1 y 2 de diciembre somos 3500 voluntarios con distintos perfiles: jubilados, estudiantes, profesionales en activo, personas con alguna discapacidad... lo importante es tener ganas de colaborar. En la oficina y almacenes, somos 56 personas colaborando actualmente y todo el apoyo es bien recibido. Agradecemos también el voluntariado de diferentes empresas que participan en la puesta en marcha de eventos solidarios como carreras deportivas, conciertos, etc.

-¿Estas fechas festivas son aún más duras para las personas que acuden regularmente al Banco de Alimentos para ser ayudadas? Y la ciudadanía, ¿se vuelve más solidaria aunque sea en un período del año?

-Realmente sí se aprecia la especial sensibilidad de estas fechas. Como todos los años, el primer fin de semana de diciembre se ha llevado a cabo lo que llamamos la Gran Recogida en más de 100 supermer-

cados en la provincia de A Coruña y recogemos cientos de toneladas. Es muy de agradecer tanto el esfuerzo solidario de los donantes como de los voluntarios que hacen que esta campaña sea posible. A lo largo del año se hacen otras campañas y diferentes eventos solidarios para mantener la disponibilidad de alimentos ya que los almacenes se vacían rápido.

-Además de recoger y distribuir comida, también estáis muy implicados en la lucha contra el despilfarro, ¿qué consejos podríais dar a todos los ciudadanos?

-Vemos el despilfarro alimentario como un problema ético, económico y medioam-

biental y este problema se registra tanto en los hogares como en restaurantes, industria alimentaria, comercios y distribución. En casa deberíamos hacer el menú semanal antes de hacer la compra y seguramente así también conseguiríamos mejorar la calidad de nuestra alimentación sin improvisaciones de última hora. En el ámbito empresarial, en países como Francia o Italia tienen legislación específica para combatir el desperdicio de alimentos, aquí necesitaríamos también una reflexión y desarrollar medidas al respecto.

-¿Cómo afrontáis el próximo año? ¿Creéis que será mejor o peor que este en

cuanto al número de personas necesitadas y los recursos con los que contéis para ayudarlos?

-En 2016, en la provincia de A Coruña, hemos distribuido 3 825 000 kilogramos de alimentos, atendiendo a 173 organizaciones solidarias y llegando a 18 345 personas beneficiarias diferentes. En 2017 estamos viendo cifras similares, no vemos que la necesidad haya disminuido y previsiblemente el nuevo año será también similar en cuanto a necesidad. Como los recursos son siempre más que escasos, trabajamos en crear una base de donantes tanto particulares como empresas que nos permitan continuar la actividad.

Luis Sangiao Iglesias

Responsable del Centro de Formación y Empleo Violetas de Cáritas



Sangiao, segundo por la derecha, junto a Paula Lobagueira, directora técnica del centro, y los participantes en el curso organizado por Cáritas en el polígono.

“GRACIAS A LOS CONTENEDORES INSTALADOS EN POCOMACO SE HA INCREMENTADO NOTORIAMENTE EL VOLUMEN DE ROPA RECOGIDA EN LA CIUDAD”

-En época navideña, si cualquier empresario o trabajador del polígono quiere ayudarnos, ¿cómo puede hacerlo? ¿Y de manera periódica?

-¡Por supuesto! Nos pueden ayudar a regalar sonrisas. Estamos con la campaña de recogida de juguetes para que los niños más vulnerables puedan ser visitados como se merecen por los Reyes Magos. Solo se aceptan juguetes nuevos, ya que creemos que ningún niño tiene que perder la ilusión de estrenar uno. Apostamos por los que eduquen en valores, fomenten la cooperación y la imaginación y rompan con los estereotipos de género.

Se pueden entregar juguetes en el almacén situado en la calle Cardenal Cisneros, 63-65 (barrio Sagrada Familia) de lunes a viernes de 9 a 14 y de 17 a 19 horas, teléfono 981 23 57 89 o a través del correo centrohogar@caritascoruna.org. A través de nuestra web, cubriendo el formulario que está colgado o acudiendo presencialmente a nuestras dependencias centrales, cualquier persona o empresa puede convertirse

en socio y/o colaborar trabajando como voluntario en nuestras campañas sociales: Durante todo el año realizamos múltiples campañas y eventos para dar a conocer nuestras actividades y promover el trabajo social (Operación kilo, campamentos urbanos, campaña para personas sin hogar, encuentros de voluntariado, galas para mayores, iniciativas para trabajo justo, galas benéficas).

-Con Pocomaco tenéis firmado un convenio desde al año pasado por el cual se han dispuesto contenedores de recogida de ropa usada. ¿Cómo ha funcionado?

-Se instalaron en total cuatro contenedores en diciembre de 2016 para que trabajadores, empresarios y visitantes del polígono puedan donar ropa usada y otro tipo de textiles que después se recogen y distribuyen por la entidad para atender las necesidades de las personas en vulnerabilidad social. Se ubicaron en puntos estratégicos: frente a la empresa Alaska (entrada Mesoiro), en Abanca, en el aparcamiento del supermercado Gadis y al lado de la

gasolinera. Han tenido una gran repercusión porque gracias a ellos se ha incrementado notoriamente el volumen de ropa recogida en la ciudad. Solo en diciembre de 2016 sumaron 980 kilogramos de textil reciclable, y en 2017 hasta el pasado 31 de octubre contabilizamos 7 820 kilos en total entre los cuatro.

-Además, se ha desarrollado un curso de formación ocupacional en el polígono con participantes seleccionados por vuestra entidad que han realizado prácticas, ¿cómo ha resultado la experiencia? ¿Se repetirá?

-La experiencia ha sido altamente satisfactoria. El curso 'Gestión Logística y Manejo de Carretilla Elevadora' se realizó a través de Soldeo Formación, impartándose la parte teórica en el Centro de Formación Ocupacional de Cáritas que tenemos en la calle Violetas. A través de este acuerdo se ha posibilitado el asesoramiento de las ofertas laborales de los empresarios del polígono en relación a los participantes en el curso con excelentes resultados: Se incorporaron 15 personas a prácticas formativas en empre-

sas, que en su mayoría obtuvieron un contrato laboral, participando el resto en procesos selectivos en curso. Y ya hay un nuevo curso programado para el próximo año.

-¿Estas fechas festivas son aún más duras para las personas que acuden regularmente a Cáritas? ¿Y la ciudadanía, se vuelve más solidaria?

-Desde luego la Navidad es una de las épocas del año donde más se evidencian las desigualdades sociales, dado el marcado consumismo que caracteriza a la sociedad actual y que desvirtúa en parte su tradicional sentido de fiesta cristiana y familiar.



Castro, en las instalaciones de la Cocina Económica.

-En época navideña, si cualquier empresa o trabajador del polígono quiere ayudarnos, ¿cómo puede hacerlo? ¿Preferís una aportación de dinero o de comida? En el caso de esta última, ¿de qué tipo?

-Toda colaboración, como podéis imaginar, es muy significativa para nosotros, bien sea a título personal o corporativo. Evidentemente los gastos que conlleva el mantenimiento de los servicios que proporcionamos solo se puede hacer frente económicamente. Por otro lado, las donaciones de alimentos son muy bien recibidas por el enorme consumo de estas materias primas tan fundamentales para nosotros. Actualmente, en las campañas que se promueven estamos solicitando lentejas, alubias, macarrones y aceite, principalmente.

-Imagino que, aunque toda aportación es bienvenida, preferiréis que se mantenga la ayuda en el tiempo. ¿Cuáles son las vías para poder realizar una donación periódica? ¿Hay un mínimo?

-Existen diversas maneras de ponerse en contacto con nosotros, bien sea en el teléfono 981 22 4141, a través de nuestra web www.cocinaeconomica.org o en nuestras ofi-

No obstante, la solidaridad de las personas también se agudiza en estas fechas, y esto repercute en nuestras campañas, y así podemos aportar nuestro granito de arena a paliar esas desigualdades y permitir a las personas más necesitadas pasar unas fiestas más felices y más integradoras.

-¿Cómo afrontáis el próximo año en vuestra labor social?

-Desde nuestro compromiso social y dado el sentir de todos los que formamos Cáritas, siempre mantenemos una postura muy positiva, alentada por el gran espíritu solidario que se percibe en la ciudadanía coruñesa,

siempre dispuesta a colaborar en nuestras campañas para mejorar la vida de los más vulnerables. Desde nuestro concepto subyacente de que todas las personas son ciudadanos de pleno derecho, esperamos que 2018 sea un año próspero en cuanto a recursos para poder seguir trabajando en aras de la justicia social como hasta ahora venimos haciendo. Lógicamente, es nuestro deseo que el número de personas que atendemos disminuya puesto que eso significaría que muchas encontrarán un lugar digno en la sociedad de la mano de la integración socio-laboral, y esto es lo más gratificante de nuestra labor: rescatar personas.

Óscar Castro Corgo

Administrador de la Cocina Económica

“LOS 365 DÍAS DEL AÑO Y, COMO NO, EN ESAS FECHAS NAVIDEÑAS EN ESPECIAL, LES DAMOS A LOS USUARIOS EL CALOR, LA COMPAÑÍA, EL AFECTO Y EL ÁNIMO PARA QUE SU SITUACIÓN MEJORE LO ANTES POSIBLE”

cina de calle Cordelería nº 10 y serán informados de cómo colaborar con nosotros. Tenemos un reto importante que es el superar los 3500 socios y alcanzar los 4000, para poder garantizar la cobertura social que prestamos a todas las personas que diariamente se atiende. Cabe decir que las aportaciones son voluntarias, sin establecerse una cuantía mínima, todo lo que sea superior a un céntimo es computable, y aun encima es desgravable para la declaración de Renta.

-La comunidad de propietarios de Pocomaco aporta mensualmente una cantidad de 100 euros a la entidad, ¿podéis poner un ejemplo de qué tipo de costes se pueden sufragar?

-Puede decirse que su aportación sería equivalente al gasto anual del mantenimiento de los ascensores, la factura correspondiente a un mes de gasto farmacéutico o la factura media mensual del suministro de propano.

-¿Cómo ha sido este año 2017 en cuanto al número de usuarios y sus necesidades? ¿Cómo afrontáis el próximo ejercicio? ¿Creéis que mejorará en algo la situación

de los ciudadanos más necesitados?

-Aunque el balance lo haremos con el cierre del ejercicio, podemos anticipar que será muy similar al 2016, en cuanto a número de usuarios e idéntica situación. La media de 1350 personas diariamente atendidas sigue siendo una losa pesada para nuestra sociedad, una tendencia difícil de revertir a corto plazo, por lo que creemos que en el próximo año 2018 la situación se mantendrá estable.

-¿Estas fechas festivas son aún más duras para las personas que acuden regularmente a la Cocina Económica? ¿Y la ciudadanía, se vuelve más solidaria aunque sea en un período del año?

-Entendemos que en la sociedad de consumo que vivimos, estas fechas son de gastos que algunos no se pueden permitir, y muchas personas conscientes de ello tienen ese sentimiento solidario que les toca esa fibra sensible que hace mirar alrededor y ver la realidad que afecta a los más necesitados. Desde la Cocina intentamos los 365 días del año y como no, en esas fechas navideñas en especial, darles el calor, la compañía, el afecto y como no el ánimo para que su situación mejore lo antes posible.

NUEVAS TECNOLOGÍAS

POCOMACO ESTRENA NUEVOS CANALES DE COMUNICACIÓN PARA MEJORAR SU RELACIÓN CON LOS COMUNEROS Y LA CIUDADANÍA

LA ASOCIACIÓN DE EMPRESARIOS ANIMA A LOS TRABAJADORES A VISITAR Y SEGUIR TANTO LA WEB COMO LA PÁGINA DE FACEBOOK

La Asociación de Empresarios de Pocomaco estrenó en octubre nuevos canales de comunicación para establecer una relación más estable y continuada tanto con los empresarios del polígono como con los trabajadores, proveedores y la ciudadanía en general. La nueva página web, con una imagen más moderna y actualizada, ofrece información detallada sobre las compañías establecidas en el parque empresarial y novedades del polígono, así como la posibilidad de realizar gestiones directas con la asociación a través de internet.

“Queremos dar más y mejor información y, para ello, nos hemos adaptado a los tiempos con nuevas y renovadas formas de comunicación”, explica el presidente de la Asociación de Empresarios de Pocomaco, Ricardo Tormo. La web se puede visitar en www.pocomaco.com e incluye también un listado de los cursos de formación que organiza la entidad en colaboración con la CEC y el Ayuntamiento, así como una bolsa de alquiler y compra de naves u oficinas, entre otras secciones.

Los empresarios de Pocomaco también han mejorado su presencia en redes sociales a través de la puesta en marcha de su página de Facebook –a través del nombre Asociación de Empresarios de Pocomaco–, donde se comunicarán todas las novedades del polígono. Además, la imagen corporativa se ha renovado y actualizado, manteniendo el hórreo y un arco iris como



Bienvenidos a POCOMACO

Nueva web del polígono.

símbolos principales. “Conservamos nuestra identidad primigenia, nuestros valores originales, pero avanzamos en comunicar quiénes somos y qué queremos hacer”, añade el presidente de la entidad, que animó a empresarios, proveedores, trabajadores y ciudadanos, en general, a visitar los nuevos canales de comunicación para comprobar todo lo que Pocomaco les ofrece.

Por otra parte, la aplicación móvil del polígono, lanzada hace dos años de manera gratuita para dispositivos IOS (Apple) y Android, tendrá un nuevo formato en pocas semanas. Tanto los empresarios como los trabajadores del polígono podrán descargar en breve en su teléfono móvil la aplicación, que ofrecerá un buscador de empresas y un mapa donde se podrán visualizar todas las naves geolocalizadas y acceso a su información de contacto. Contará tam-



Página de Facebook.

bién con un listado de las empresas del polígono, sus datos de contacto para llamar o enviar un email directamente desde el teléfono, así como las coordenadas gps. Incluirá también un apartado con noticias de interés, información del tiempo y un servicio de notificaciones para alertar a los usuarios de posibles incidencias.

Productos Express
Haciendo chocolate desde 1930

Energía diaria para toda la familia

SIN GLUTEN
SIN LACTOSA
SIN COLESTEROL

Chocolate express
Cacao puro
Hecho en Galicia

www.chocolateexpress.es

Entrevista

Antonio Noya Figueira

Fundador de Laboratorio Dental Noya Figueira



De izquierda a derecha: María Noya, gerente; Antonio Noya Figueira, fundador; Carlos Noya, técnico responsable de Nuevas Tecnologías; Agustín Regueira, técnico responsable Removible; Diego González, técnico responsable de Calidad y Carlos Fernández, técnico responsable de Implantes.

“LO MÁS IMPORTANTE QUE HA SUCEDIDO EN ESTA PROFESIÓN ES QUE AHORA PODEMOS DISEÑAR DIGITALMENTE TODOS LOS TRATAMIENTOS”

“DAMOS UN SERVICIO INDIVIDUALIZADO. NOS PREOCUPAMOS DE CONOCER A NUESTROS CLIENTES, ODONTÓLOGOS, DE CONOCER SUS PREFERENCIAS Y MODO DE TRABAJO”

Tras más de treinta años realizando prótesis, Antonio Noya Figueira, fundador del Laboratorio Dental Noya Figueira, sigue acudiendo todos los días a su puesto de trabajo. La gestión de la empresa sí que la ha transferido a su hija, María Noya. Este ha sido uno de los cambios vividos en la empresa, que se suma a las adaptaciones que imponen los avances en tecnología. Llegó a Pocomaco cuando eran pocas las naves construidas y acaba de acometer una actualización y ampliación de sus instalaciones para poder modernizar el proceso productivo, basado en las prótesis dentales.

-La empresa lleva más de treinta años en Pocomaco, ¿cómo fueron los comienzos de la empresa? ¿Por qué decide instalarla en el polígono?

-Primero me instalé en A Coruña, en la plaza del Comercio, en un piso. Cuando el polígono estaba ya montado, pero era prácticamente un circuito de motos, venía porque siempre me ha gustado y me sigue gustando los domingos salir por ahí con el coche... No sé cuántas naves habría, pero muy pocas, porque había parcelas vendidas pero no edificadas. Venía por curiosidad, porque la zona me gustaba.

-¿Qué le hizo convencerse de construir su laboratorio en Pocomaco?

-Pensaba que este polígono era el ideal porque estaba un poco alejado de la ciudad. Empezaba a existir el de A Grela, pero no creía que fuera el adecuado porque se lo ‘comería’

la ciudad. Solicité la compra de parcela, pero yo solo necesitaba mil metros y era de tres mil. Al final, compré con otro propietario y yo me quedé con los metros que necesitaba. Cuando empezamos aquí éramos entre 12 y 15 trabajadores y ahora somos 43.

-¿Cómo valora ahora esa decisión?

-La decisión fue buena y no me arrepiento en absoluto de venir aquí. Es más, ahora llegamos antes desde la ciudad, porque antes teníamos que venir por O Birloque y no solo para nosotros era difícil, sino para todo aquel que desconocía el polígono y venía a este negocio. Era complicado.

-¿Trabajan mucho para fuera de Galicia?

-Tenemos el privilegio, con sacrificio, de trabajar para todas las regiones de España, a nivel nacional.

-¿Y para fuera España?

-Trabajamos para Portugal y yo, cuando empecé, hasta para Guinea Ecuatorial, que aún era colonia española, y había un dentista de aquí que trabajaba allá. De vez en cuando, en la actualidad, mandamos algo para Francia, pero son clientes específicos. Estamos bastante expandidos. Un cliente de fuera tiene una gran ventaja. Es una comodidad extra para el doctor, ya que puede planificar las citas con exactitud.

-Su trabajo no es estable, varía por momentos, ¿eso dificulta el proceso de producción?

-Es verdad que se viven momentos de cri-

sis, en los que baja un determinado flujo de trabajo, pero es bastante estable. Antes de la crisis, lo era mucho más, había más subidas que bajadas. Ahora, a veces inexplicablemente, un mes que antes era fuerte, empieza a serlo casi cuando acaba. Cambiaron las tendencias y no las entendemos a veces muy bien. Pero afortunadamente tenemos trabajo estable, el problema que tiene este tipo de empresas es que no pueden prever y tener algo hecho.

Solo trabajamos bajo la prescripción de un odontólogo, cada prótesis es individual e intransferible. No se puede tener preparado ninguno de los pasos del proceso productivo, todo empieza con el vaciado del modelo o la llegada del escaneado digital de cada boca. Nuestra plantilla tiene que estar siempre en condiciones de responder a la demanda. Si el género que fabricáramos fuera un número, fuera algo estandarizado, sería cuestión de comprar máquinas y fabricar más. Pero esto es totalmente diferente.

-Sus empleados son informáticos, ingenieros, protésicos, tienen una alta cualificación.

-Sí, estamos divididos por secciones. Hay diferentes materiales en cada sección y para utilizarlos se necesita una especialización muy concreta y ser muy hábil. Hay técnicos de distintas especialidades dentro del sector, pero debido a las nuevas tecnologías, por ejemplo, tenemos que adaptarlos. Hay que formarlos en la técnica específica y también en trabajo en equipo. En

nuevas tecnologías trabajan en equipo, por ejemplo, un informático con un protésico. Por su parte, los ingenieros no están aquí, están en otra sociedad, porque manejan máquinas de tres toneladas, que necesitan un tratamiento especial.

-¿Cuáles son los planes de futuro de la empresa?

-Estamos terminando la renovación y ampliación de las instalaciones, dándoles un enfoque más tecnológico y digital.

-¿Cómo ha avanzado el uso de tecnologías en su trabajo?

-La profesión evolucionó tanto como el herrero y el ordenador. Antes era totalmente artesanal. Se utilizaba el oro, quien podía pagarlo, y mucho acero. No existían los tratamientos sobre implantes, eso ha evolucionado mil por mil. Ahora nuestro negocio está en un 80% en fija (implantes y estética dental) y un 20% en removibles y otras prótesis. Aunque siempre existirán, porque habrá gente que no pueda pagar más. Eso sí, el rendimiento económico de un laboratorio dental ha cambiado. Es un trabajo que cobras bastante porque es muy laborioso, el técnico es mucho más cualificado y, por tanto, con más salario. Antes la inversión era mínima, no había maquinaria, lo hacías manual. Antes cobrabas y casi todo era para ti, ahora no.

-¿Cuál será la última tecnología que van a implantar?

-Empezamos ya este año con una nueva técnica. De lo que se trata es de eliminar imprecisiones. Vamos acumulando errores desde una toma de impresión a la finalización del trabajo y todo el proceso informático busca ir eliminándolos. Ahora podremos fabricar un modelo -que es donde está el 90% del error de todos los trabajos- digitalmente. Eso es lo más importante que ha sucedido en esta profesión. Ya no necesitaremos escayola y digitalmente podremos diseñar la dentadura. La tendremos que acabar a mano, pero podremos realizar todo el protocolo inicial digitalmente. Porque, en realidad, en todo lo que interviene el ser humano, lo estropea, en cuanto a precisión. Las máquinas, no, son exactas. El presente está ahí. Se va a sofisticar la toma de impresiones porque ya no se harán moldes con pasta. La mano del hombre va a intervenir para darle los toques personales al final del trabajo (color, forma), pero el ajuste, que vaya a la boca y encaje a la primera, que no haya repeticiones, será posible. Se traducirá en comodidad para todos.

-Los moldes con los que, hasta ahora, diseñaban la prótesis, ¿con qué se sustituirán?

-A través de una conexión virtual. Los dentistas van a disponer de escáneres intraorales y lo que harán es un escaneo digital de toda la boca. En dos minutos y medio lo van a tener todo, maxilar superior e inferior. Nos trasladarán esa información y nosotros tendremos esas medidas y ya preparamos todo. Ahí es donde realmente nos sentimos a gusto trabajando. Evitamos pérdidas de tiempo, porque es más rápido, sabemos si está bien hecho, ahorramos gastos de transporte....

“LA FALTA DE APARCAMIENTO CREO QUE ES EL PRINCIPAL PROBLEMA. EN EL POLÍGONO HAY MUCHOS EMPLEADOS Y CADA UNO VIENE EN SU COCHE. UN CIRCUITO DE BUSES PODRÍA SER LA SOLUCIÓN”

-Ustedes trabajan para dentistas, un sector que también ha cambiado en los últimos años.

-Ahora en una clínica puede haber varios dentistas y este es un cambio que está teniendo la odontología en España. Los profesionales se están asociando mucho. Y, además, se están especializando muchísimo y, quien no avanza, se va a quedar estancado, con un menor flujo de pacientes. Nuestros clientes, al final, sobre todo la gente joven, van a seguir queriendo aprender y evolucionar y nosotros estamos en una dinámica en que año a año conseguimos ampliar nuestra cartera de clientes, clínicas punteras que saben que una estrecha colaboración con el laboratorio es la clave del éxito de los tratamientos protésicos.

-¿Qué le ofrecéis al cliente?

-Damos un servicio individualizado. Nos preocupamos de conocer a nuestros clientes, odontólogos, de conocer sus preferencias y modo de trabajo. Aquí también estamos divididos en especialidades, por lo que ellos se sienten muy cómodos en este sentido, saben exactamente con quién hablar de cada aspecto de su trabajo. Nosotros hacemos muchas horas de clínica, nos desplazamos, apoyamos al cliente con el paciente. Damos asesoramiento, aconsejamos qué tipo de prótesis queda mejor... Estamos en todo el proceso de planificación. Cuando van

a hacer un caso determinado, nos llaman y ya empezamos a hablar sobre el tema o nos mandan ya modelos de estudio y hacemos un planning conjunto. Trabajamos en equipo, que es la base del éxito.

-¿Y el precio?

-Intentamos actualizarnos siempre que podemos. Nunca los bajamos. Cada año o dos años, subimos un poco porque nosotros no competimos por precio. Nos diferenciamos por calidad y servicio, nunca por precio.

-Han acometido una gran reforma en la nave, ¿cuál fue el motivo?

-La fachada necesitaba una actualización, así que un estudio de arquitectura hizo un diseño y nos encajó. Era lo primero: saber qué imagen queríamos dar. Pero luego venía lo más importante, lo de dentro, porque teníamos una zona de recepción que no funcionaba. Se había quedado anticuada, pequeña, y estábamos creciendo y no éramos capaces de revolvemos. Además, teníamos una sección digital que se había quedado pequeña, ridícula, y queríamos que creciera un 100 o 150%. Hemos pasado de tener aproximadamente 12 metros cuadrados de zona tecnológica a tener casi 100 metros solo dedicados a ordenadores y maquinaria relacionada. Eso es a nivel local. Después, tenemos una empresa asociada que es donde fresamos el 80% de nuestro trabajo, porque esas máquinas tienen que estar controladas por ingenieros y no tenemos capacidad física de tenerlas aquí. Hemos conseguido, en esta nave, articular las zonas perfectamente. Y si seguimos a este ritmo, en cinco o seis años, tendremos que realizar otro aporte de espacio para esa zona, porque va a seguir creciendo. La nave tenía más de treinta años así que lo necesitaba.

-Después de tantos años en Pocomaco, ¿qué cree que le falta al polígono?

-Pues creo que falta de aparcamiento. Nosotros somos unos privilegiados porque tenemos un aparcamiento propio, en la parte de atrás, aunque lo vamos reduciendo por las necesidades de ampliación de la empresa. Yo creo que es el principal problema. En el polígono hay muchos empleados y cada uno viene en su coche. Un circuito de buses podría ser la solución. Nuestros trabajadores tienen la parada de bus en la primera rotonda, así que les resulta complicado llegar hasta aquí a pie, especialmente si llueve. Lo que considero positivo de Pocomaco es que es un polígono muy seguro. El servicio de seguridad es muy bueno y muy atento.

LA LIMPIEZA DEL POLÍGONO, COSA DE TODOS

LA ASOCIACIÓN DE EMPRESARIOS HA SOLICITADO AL AYUNTAMIENTO EL REFUERZO DE CONTENEDORES EN LAS ZONAS MÁS AFECTADAS POR LA BASURA

La limpieza de las zonas comunes del polígono es cosa de todos. Más aún si se trata, como este, de un parque empresarial privado que debe responsabilizarse de su mantenimiento. Pese a que disponemos de servicio de recogida de basura por parte del Ayuntamiento, no contamos con el servicio municipal para el barrido de nuestras calles por lo que la propia Asociación de Empresarios se hace cargo del mismo de

can las vías ferroviarias, como en la avenida Quinta, a la altura del acceso al polígono de Vío, es habitual encontrar restos de materiales tirados en las aceras o basuras en el alcantarillado. Se trata de zonas de paso o de estacionamiento de vehículos pesados, que habitualmente vienen a realizar descargas al polígono, y, por tanto, es necesario tener un especial cuidado por parte de los usuarios del que ahora carecen. Bolsas, latas o bote-

Conscientes de la necesidad de disponer de dispositivos de recogida de basura adecuados y cercanos, para conseguir que los usuarios los utilicen de manera cómoda y segura, la Asociación de Empresarios ha solicitado al Ayuntamiento la colocación de tres contenedores más en el polígono. Técnicos de Medio Ambiente han visitado las dos zonas anteriormente mencionadas y, en una primera valoración, han considerado ade-



Diversas imágenes de la basura en distintas partes del polígono.

manera constante y con su propia financiación. Son varias las zonas de Pocomaco en las que se detectan residuos en la vía pública de manera reiterada, aunque, en general, podemos enorgullecernos de tener un polígono con buena imagen y aseado. Desde la Asociación de Empresarios queremos hacer un llamamiento a comuneros y trabajadores para poder mejorar aún más en nuestra limpieza y ser un polígono que sirva de ejemplo para otros. Tanto en la calle Tercera, en la zona del antiguo helipuerto y donde se ubi-

llas, así como listones de madera o decenas de cajas de cartón, deben tirarse en los lugares dispuestos para ello y no en la vía pública. Estas dos zonas son objeto de especial limpieza por parte de los operarios semanalmente, de manera más intensa que en el resto del polígono, pero, hasta ahora, no se han registrado mejoras en su aspecto. El estado vuelve a ser notoriamente deficiente en un plazo máximo de siete o diez días lo que supone, para los empresarios, una preocupación importante.

cuada la medida. De aprobarse la instalación, dos contenedores se ubicarían en la zona del antiguo helipuerto y otro más en la entrada a Vío, respondiendo así a la carencia que se detecta ahora en esas zonas.

Desde la Asociación de Empresarios solicitamos conciencia y responsabilidad a todos los empresarios, empleados y usuarios del polígono de Pocomaco. El de la limpieza es un problema de todos que solo entre todos podremos atajar.

TRABAJOS DE MANTENIMIENTO DE UNIÓN FENOSA PROVOCAN CORTES DE SUMINISTRO Y DE TRÁFICO EN EL POLÍGONO

Diversas obras de mejora y mantenimiento de la red de distribución de Unión Fenosa provocaron cortes en el suministro y de tráfico en diversas zonas del polígono en unos determinados días de octubre y noviembre. Los técnicos de la empresa cambiaron un transformador en superficie y realizaron la supervisión de los dispositivos subterráneos. Tal como avisó Fenosa unos días antes de los trabajos, para garantizar la seguridad del suministro y de los técnicos de la compañía, se llevaron a cabo interrupciones temporales del servicio de energía eléctrica en numerosas calles del polígono durante la madrugada del 11 de octubre, entre la medianoche y las cinco de la mañana. Los días 25, 26 y 27 de octubre se volvió a advertir de nuevos cortes, en este caso entre la una y las cuatro de la madrugada, en la mayor parte de sectores de Pocomaco. Una operación que se repitió el 17 noviembre.

VOZ AUTORIZADA



Desde hace más de tres años, nuestra ciudad carece de un importante servicio para las empresas ubicadas en su área de influencia. Me refiero al transporte de mercancías en contenedor por vía férrea. La denominada Red Teco (Red del Tren Expreso de Contenedores). Tiempo atrás, concretamente en el año 2000, A Coruña formaba parte de dicha Red, junto a otras 32 terminales. Desde aquí, desde la estación de San Diego, nuestra ciudad estaba interconectada entonces con 17 destinos nacionales. Hoy, 17 años después, la ciudad está fuera de dicha red, integrada por apenas diez terminales, entre las que sí se encuentra Vigo, si bien esta ciudad solo cubre una vez a la semana un único destino: el que va, vía Zaragoza, a las dos terminales catalanas integradas en dicha red, es decir, Barcelona y Tarragona. Y todo ello, justo cuando nuestra provincia terminó 2016 siendo la quinta más exportadora

entre las de nuestro país. Actividad exportadora que ha crecido significativamente en lo que va de año, en el que todo hace indicar que A Coruña se situará en cuarto lugar, justo detrás de Barcelona, Madrid y Valencia. En concreto, en 2016 A Coruña exportó mercancías por importe de 9.500 millones de euros y en el primer semestre del presente año ya se superaron los 5.000 millones, lo que hace prever que al cierre de 2017 se habrán exportado mercancías por valor de más de 10.000 millones.

Otro dato a tener en cuenta es que la nuestra es la provincia que genera casi la mitad del PIB gallego, con un total aproximado de 25.000 millones o lo que es lo mismo, 22.000 euros por habitante. Sectores como el textil, el conservero, el lácteo, el siderometalúrgico, entre otros, precisan del transporte ferroviario por contenedor. Como también lo necesitan los dos puertos exteriores ya en funcionamiento, el de Langosteira y el de Ferrol. El argumento esgrimido en su día por Renfe para justificar la desaparición del tráfico de contenedores en A Coruña, la escasez de demanda, no parece el

más apropiado. Lo cierto es que el incremento de las tarifas de uso del ferrocarril y la escasez de frecuencias fijadas por la compañía convirtieron el transporte por carretera en una alternativa para mover contenedores más viable que el propio tren. Esos datos deberían servir para que las autoridades reflexionen sobre la tesis que defendemos: No podemos quedar al margen del tráfico ferroviario de mercancías en contenedor, ya que su inexistencia perjudica la competitividad de nuestras empresas y, por tanto, de los productos que ofrecen. Espero que por parte de las instituciones responsables nos den una respuesta satisfactoria.

FE DE ERRATAS: En el anterior número de la revista apareció escrito el nombre de Lisardo Chacón, uno de los fundadores del polígono, de manera incorrecta. Desde la Asociación de Empresarios y los editores de la revista, pedimos disculpas a sus descendientes por el error cometido.

Antonio Fontenla Ramil
Presidente de la Confederación de
Empresarios de La Coruña

Dielectro Industrial
A Sonepar Company

Confía el aprovisionamiento de materiales en su empresa fundada en 1951 con 22 delegaciones en España, que pone a tu disposición todos sus recursos y compromiso con la digitalización para impulsar tu negocio.

En Dielectro Industrial ofrecemos a los profesionales la gama más completa de productos y soluciones para los sectores residencial, industrial y terciario. Queremos ser tu proveedor de referencia para instalaciones de distribución, protección, y gestión eficiente de la energía eléctrica y soluciones relacionadas a través de una plataforma logística digital con productos de las mejores marcas.



Descarga GRATIS el catálogo de bolsillo del sector. Haz presupuestos al momento, consulta stocks, fichas técnicas y mucho más.



Disponible para



Dielectro Industrial
Dirección: Pol. Sabón, Avenida De La Prensa, 55,
15142 Arteixo, CORUÑA
Teléfono: 981 13 80 00
<http://dielectroindustrial.es/>

BROCHE FINAL PARA EL 40 ANIVERSARIO DE POCOMACO

HIJOS Y NIETOS DE LOS MIEMBROS DE LA PRIMERA JUNTA RECTORA DEL POLÍGONO SE REÚNEN PARA REMEMORAR LA FIGURA Y LOS LOGROS DE AQUELLOS EMPRESARIOS



De izquierda a derecha:

- Alfredo Candales, gerente actual del polígono
- Rodrigo García, asesor técnico del polígono
- Carmiña San Martín, hija de Claudio San Martín
- Ricardo Tormo, presidente actual
- José Luis Chacón Castro, hijo de Lisardo Chacón

-Pilar Fernández, hija de Emilio Fernández y su marido, Federico Porto (a la izquierda, detrás)

- Carlos González-Chas Picón, hijo de Matías González Chas
- Aurelio Fernández Ruenes, nieto de Aurelio Ruenes
- Azú San Martín, hija de Claudio San Martín
- Sonia Chacón, nieta de Lisardo Chacón

Trabajadores, ilusionados, con visión de futuro, iluminados y hasta tachados de locos. Los calificativos para describir a los hombres que formaron parte de la primera Junta Rectora del polígono en el año 1977 fueron y son múltiples pero tienen en común el haber tenido la capacidad de proyectar una infraestructura que después se confirmó imprescindible para A Coruña. Así lo rememoran los descendientes de aquel grupo de empresarios, reunidos con motivo de los 40 años de la inauguración del parque empresarial en el Club Financiero, en un desayuno organizado por la Asociación de Empresarios del polígono. Hijos y nietos de aquellos que hace medio siglo comenzaron a idear un lugar donde se

podiesen instalar los comerciantes de la ciudad hablaron, con nostalgia, cariño y devoción, sobre cómo se forjó aquel proyecto.

“Era una persona muy activa, con una visión de futuro increíble”. La hija del presidente de aquella primera Junta Rectora, Emilio Fernández, recuerda con emoción cómo su padre se metió en política solamente para “allanar” el camino a los fundadores de Pocomaco, entre los que figuraba él mismo. Todos se muestran de acuerdo en que fue el que más trabajó por la idea, aunque nunca llegó a ver el resultado final. La inauguración del polígono estaba programada para un 4 de septiembre de 1976 y él sufriría un infarto mortal tres días antes. Por

esta razón, el acto de estreno de Pocomaco se celebró, finalmente, en marzo del año siguiente. Fernández tenía un almacén de vinos en San Andrés, frente a la fuente de Santa Catalina y, dice su hija, Pilar Fernández, que ya en los años 60 empezaba a “barrenar” sobre los problemas de tráfico del centro de A Coruña. No fue el polígono la única idea que barajó sobre el futuro de la ciudad: predijo que Cuatro Caminos sería un nuevo lugar central, realizó estudios para construir un parking subterráneo en Riazor y ya hablaba del paseo marítimo. Con las ideas claras, Emilio Fernández se metió en política, siendo concejal con dos alcaldes: Pérez Ardá, primero, y Liaño Flores, después, que inauguraría como regidor el polígono.

“Fue muchas veces a Madrid, al ministerio y, en el coche, iba ensayando el discurso mientras conducía”, comenta, entre risas, su hija.

Las llamadas de Emilio Fernández a casa de Claudio San Martín, el tesorero de aquella Junta Rectora, eran constantes, recuerdan sus hijas, Azú y Carmiña San Martín. “Se reunían en mi casa, con los planos en la mesa del comedor, y hasta gestaron allí el nombre del polígono”, explica Azú. El abuelo de San Martín había fundado Casa Claudio, que estaba ubicado, primero, en Santa Catalina, y, después, donde ahora mismo persiste. Su participación en Pocomaco se debía a la idea de montar allí un almacén, porque ya contaba con hasta tres supermercados abiertos en la ciudad. Ambas recuerdan, con una sonrisa en la boca, cómo aprendieron a andar en bicicleta por las calles del polígono, aún sin vehículos. “Aún llegaba el tren hasta allí. Yo tenía 8 años y la zona me parecía otra galaxia”, comenta Azú.

Chocolate Express se creó en los años 30 en la plaza de Lugo, en el mismo local donde hoy radica una lujosa marca de ropa de nombre femenino. Aunque la idea era instalar en Pocomaco un almacén, finalmente en 1996 se trasladó la empresa entera. Aurelio Ruenes participó en todo el proceso de construcción del polígono y fue el vicepresidente de la Junta Rectora. Su nieto, que comparte nombre con el empresario y que ahora dirige la compañía, recuerda cómo los sábados por la tarde pasar por la zona a ver el avance de las obras era una “visita obligada” y cómo aprender a conducir también es ya parte de los recuerdos vinculados a ese lugar. “Estos hombres han sido unos iluminados y habría que ponerles un monumento. Realmente ellos estaban muy cómodos con sus empresas y nadie se había interesado en acometer tal proyecto”, remarca Fernández Ruenes, que reconoce el trabajo de todos los dirigentes de la asociación de empresarios hasta hoy en día por “cuidarlo y mantenerlo”. Su propio hermano, Luis Fernández Ruenes, fue presidente de la entidad durante varios años.

Como vocal de aquella primera Junta Rectora de Pocomaco figuraba Lisardo Chacón, de Frutas Esther, creada en el año 1969. Pretendía el empresario que todos sus compañeros del sector se reunieran en Pocomaco y distribuir desde allí la fruta a toda la ciudad y el resto de la provincia. “Al final no sucedió así, pero la inversión que hizo mi padre fue buena. Este es el mejor



Presidente: D. Emilio Fernández López

Por último la Asamblea celebrada el 5 de Abril de 1971 acepta la renuncia al cargo del Sr. Riego Ugal y aprueba los cargos de la Comisión Ejecutiva que hoy sigue:



Vicepresidente: D. Aurelio Ruenes Blanco



Vocales: D. Lisardo Chacón Castro



Tesorero: D. Claudio San Martín Pérez



D. Matías González Chas



Censor de cuentas: D. Ángel Torres de la Riva



Secretario: D. Raúl Solleiro Mella

En esta página del libro conmemorativo de la inauguración del polígono están presentes todos los miembros de la primera Junta Rectora de Pocomaco. Por diversos motivos, no pudo acudir a la reunión del pasado mes de noviembre representación de dos de ellos.

polígono de Galicia. Ha ido alcanzando mucho valor con los años y creo que siempre lo tendrá”, se enorgullece su hijo, José Luis Chacón, cuya hija ya ha tomado el relevo al cargo de la empresa, que mantiene un gran almacén en Pocomaco. Tanto él como Ruenes tienen claro que, a día de hoy, lo que le falta a Pocomaco es interés e inversión por parte de las administraciones públicas, en especial, del Ayuntamiento. Tras la inauguración de la Tercera Ronda, que todos opinan que ha supuesto un avance espectacular, piden unánimemente que las líneas de autobús lleguen a todas las partes del polígono para facilitar el tráfico y el aparcamiento de los trabajadores, proveedores y clientes.

Matías González Chas también fue uno de aquellos impulsores del polígono y, aunque a día de hoy su empresa no está ubicada dentro de sus límites, su hijo, Carlos González-Chas Picón, recuerda perfectamente cómo fueron aquellos años de esfuerzo: “Había muchas llamadas, escuchábamos ya la palabra Pocomaco y visitábamos las obras, que tenían piedras inmensas. Poco a poco fue creciendo y, de repente, ya estaba todo asfaltado”. Y con el asfalto, llegó la primera gasolinera y González-Chas rememora con una sonrisa: “Siempre había que ir allí a repostar”. No se olvida tampoco de que allí se celebraron

carreras de motos oficiales y que participaban grandes figuras del automovilismo. Aquel momento, antes de que se construyeran las naves, fue perfecto para las competiciones del motor, pero, a día de hoy, apuntan todos, es de destacar cómo, cuando proyectaron el polígono, diseñaron unos viales muy anchos, de más de diez metros entre las fachadas de las naves y con poca pendiente. Un punto muy positivo para la instalación de empresas, sobre todo, de aquellas dedicadas al transporte.

Entre café y café, todos hacen pequeños corros en los que recuerdan cómo fueron aquellos años. Miran las fotos que han traído y sonríen viendo las imágenes de hace tantos años. Y entre todas las sonrisas de nostalgia y orgullo, el marido de Pilar Fernández, Federico Porto, les sorprende con una anécdota. Estaba el concejal en las oficinas del polígono que, durante los trabajos, estaban en la calle Juan Flórez, a la altura de plaza de Vigo, cuando llamaron por teléfono y preguntaron por Francisco Maco. Se trataba de un obrero que participaba en las obras de construcción y que, tras muchas vueltas, pudo explicar que pensaba que Pocomaco era una persona, con nombre y apellido, y que, para preguntar de una manera más culta, había cambiado el ‘Paco’ por ‘Francisco’.

**FELIZ
NAVIDAD**



Cocina Económica de La Coruña

**os deseamos unas felices fiestas
y un solidario año 2018**

colabora con nosotros

hazte socio

www.cocinaeconomica.org

SEGURIDAD

EL POLÍGONO CONTARÁ CON UN PLAN DE EMERGENCIA

REPRESENTANTES DE POCOMACO ACUDIERON A LA 'QUINCENA DE LA SEGURIDAD' ORGANIZADA POR EL PARQUE EMPRESARIAL DE SABÓN

El polígono de Pocomaco contará, a medio plazo, con un plan de emergencia. La Asociación de Empresarios pondrá en marcha en breve las tareas para poder componer este documento, que ofrecerá mayor seguridad a las empresas y trabajadores del parque empresarial. A través de una subvención de la Xunta, que permitirá contratar a un técnico responsable de este plan, la entidad comenzará a recabar los datos necesarios de cada una de las compañías instaladas para poder después diseñar una manera de organizar a los servicios de emergencia y a los propios comuneros y empleados en caso de registrarse alguna incidencia. En cuanto esté listo el documento, se dará a conocer a la Policía Nacional y Local y a los Bomberos para que la coordinación sea completa si sucede un incendio, robo o accidente grave de cualquier tipo.

La Asociación de Empresarios considera muy necesaria la elaboración de este plan de emergencia y destaca que el polígono Bergondo ya está trabajando en su diseño y el de Sabón acaba de finalizarlo. Justamente los empresarios arteixanos organizaron en octubre la primera edición de la 'Quincena de Seguridad'. Como acto final, el auditorio Arteixo Innovación acogió una jornada técnica bajo el nombre 'Los retos de la seguridad' a la que acudió el presidente de Pocomaco, Ricardo Tormo, y el gerente, Alfredo Candaes. Una de las conclusiones de este encuentro fue que implicar a las empresas en la cultura de la seguridad y conseguir que inviertan en prevención garantizan la ausencia de episodios graves de emergencias.

La inauguración de la jornada corrió a cargo del alcalde de Arteixo, Carlos Calvelo, y el presidente de la Asociación de Empresarios del polígono de Sabón, Manuel Rivas, y contó con la participación de responsables de distintos parque empresariales, miembros de administraciones públicas o de la Guardia Civil. El evento se organizó en tres grandes bloques: Planes de Emergencia y Autoprotección, Análisis de riesgos, procedimientos de actuación y nuevas amenazas y El papel de la Administración.



Asistentes a la jornada.

Una de las primeras intervinientes, María Jesús García, gerente de la Comunidad de Propietarios del Polígono de Bergondo, hizo alusión a la importancia de la seguridad como paso previo a un desarrollo empresarial sin sobresaltos. "La coordinación de los planes de seguridad de cada empresa con los de la gestora del parque y los propios planes de emergencia del municipio son fundamentales para optimizar una respuesta ante un incidente o un accidente en el polígono", dijo. Además, subrayó que "la prevención es seguridad y ahorro".

El director del Área de Seguridad del Ayuntamiento de Arteixo, Daniel Sánchez, resumió que el papel de la administración local es "la supervisión de la normativa, ver si se cumple o no; pero, sobre todo, en apoyar y brindar toda la ayuda posible a las empresas en materia de seguridad". El jefe del Servicio Provincial de Emergencia de la Xunta en A Coruña, Víctor Vázquez, incidía en la necesaria coordinación de todos los servicios de emergencias de las administraciones local, autonómica y central y, apuntaba, "tanto en la atención de las

EL EVENTO SE ORGANIZÓ EN TRES GRANDES BLOQUES: PLANES DE EMERGENCIA Y AUTOPROTECCIÓN, ANÁLISIS DE RIESGOS Y NUEVAS AMENAZAS Y EL PAPEL DE LA ADMINISTRACIÓN

emergencias de carácter ordinario gestionadas a través del 112, como aquellas otras extraordinarias o de protección civil, en las que hay una afectación colectiva que puede derivar en catástrofes". Por su parte, la Jefa Provincial de Tráfico de A Coruña, María Victoria Gómez Dobarro, abogaba igualmente por "incorporar la cultura de la seguridad (en este caso, vial) a las empresas como una buena práctica en la política de prevención de riesgos laborales".



ASESORÍA TÉCNICA

Rodrigo García González

NUEVO REGLAMENTO DE INSTALACIONES DE PCI: CAMBIOS FRENTE AL RIPCI RD1942/1993

En enero de 2005 entra en vigor el reglamento de seguridad contraincendios en los establecimientos industriales, mientras que los establecimientos comerciales se rigen por documento básico de seguridad en caso de incendios, siempre y cuando no pasen de una carga superior a 3×10^6 mega-julios. En ese caso, sería necesario registrarse por el documento de enero de 2005.

En las actividades dadas de alta con licencia anterior a enero de 2005, se aplicaba la NBE/CPI96.

Recientemente (12 junio 2017), ha sido publicado el RD 513/2017 de reglamento de instalaciones de protección contraincendios que deroga el RD 1942/1993, este Real Decreto contempla todos los aspectos a tener en cuenta en relación con el diseño, instalación y mantenimiento de los sistemas de protección activa contraincendios, indicándose a continuación las modificaciones más sustanciales sobre equipos, empresas instaladoras y mantenedoras.

Entrada en vigor:

- Entra en vigor el 12 de Diciembre.

Normas UNE:

• Se actualizan por las más actuales, y se articula un mecanismo para que cuando sean actualizadas en nuevas ediciones, la Dirección General de Industria emitirá un listado actualizado.

Ámbito:

• Incluye en su aplicación a todas las instalaciones PCI no regulados en legislaciones específicas, salvo túneles carreteros.

Materiales:

• Los materiales en el ámbito de aplicación del Reglamento (UE) N°305/2011 u otras directivas europeas que le sean de aplicación, llevarán marcado CE.

- Los materiales que no lo sean llevarán una certificación de un organismo acreditado por ENAC, cumpliendo el RD 2200/1995.

- Los productos no tradicionales o innovadores podrán justificar cumplir este reglamento mediante una evaluación técnica por un organismo habilitado por las Administraciones públicas competentes.

Requisitos Instalación/Mantenimiento:

- A la empresa instaladora y mantenedora se le exige:
 - Un responsable técnico con título de escuelas técnicas universitarias.
 - Un operario cualificado por cada sistema en el que se está habilitado.
 - Seguro responsabilidad civil de mínimo 800.000 €.
 - Disponer de certificado de sistema de gestión de calidad implantado.

- Para instalar agentes gaseosos fluorados tener certificados de cualificación del Reglamento (CE) N°517/2014.

- Se prohíbe facilitar certificados de instalación o mantenimiento no realizados por la empresa.
- Se entregará documentación técnica e instrucciones de mantenimiento, al concluir la instalación.
- Conservar 5 años la documentación de mantenimiento.
- Para las instalaciones PCI en Industria, para la puesta en marcha de la instalación, a parte del certificado de la empresa instaladora se tendrá que presentar un contrato de mantenimiento con una empresa mantenedora.
- En los sistemas de detección y alarma se permite la conexión remota a un centro de gestión de servicios de mantenimiento.

Inspección por OCA:

• Se obliga, donde no se regule específicamente, (en Industria sí está regulado por RSCIEI), a realizar cada 10 años una inspección por OCA. Con acta, corrección y plazos para cumplirla. Esta inspección no es necesaria en donde no haya zonas o locales de riesgo alto y sean:

Alcance Mantenimiento:

• Se amplía definición, y se amplían tareas a realizar en los mantenimientos (pruebas estanqueidad salas con extinción de gas, pruebas de presión en columnas secas, disparos reales en sistemas de espuma y agua pulverizada)..., definidos en la TABLA I, II y la nueva Tabla III. También se incorpora sistemas nuevos como:

- Sistemas fijos de extinción por aerosoles condensados.
- Sistemas de agua nebulizada
- Sistemas de espuma de media y alta expansión.
- Sistemas para el control de humos y de calor.
- Mantas ignífugas.
- Alumbrado de emergencia (según RBT).
- Sistemas de señalización luminiscente (según nueva TABLA III).

Vida útil equipo:

- Vida útil para los detectores de incendios, la que indique el fabricante, y en caso de no estar indicado 10 años.
- Vida útil para las señales luminiscentes, la que indique el fabricante, y en caso de no estar indicado 10 años. Cuenta desde fecha de fabricación. Se puede justificar ampliar plazo mediante prueba de que no ha perdido 80% de valores exigidos. Prueba que amplía vida útil en 5 años, tras lo que habrá que volver a realizar la prueba o sustituirlas.
- Vida útil para las mangueras de BIES, la que indique el fabricante, y en caso de no estar indicado 20 años.

DESBROZAN LA MALEZA DE VARIAS ZONAS DEL POLÍGONO

En las últimas semanas, la Asociación de Empresarios de Pocomaco ha reclamado a varias entidades la limpieza de varios lindes que han sido efectuadas, dejando libre de incendios incontrolados la zona. La Xunta, a través de Augas de Galicia, ha realizado labores de desbroce de maleza en los márgenes del río Mesoiro y tanto el Administrador de Infraestructuras Ferroviarias (ADIF), dependiente del Ministerio de Fomento, como la empresa Subel se han ocupado de estas mismas tareas en el sector J y en el apeadero del tren. No obstante, al comprobar los trabajos realizados por la Xunta, se le solicitó también que sanease la zona arbolada que linda con las empresas allí ubicadas. Además, se ha tramitado al Ayuntamiento, a la Concejalía de Medio Ambiente, la petición de saneamiento de la parte trasera de las naves del sector D, que dan a Novo Mesoiro, y que pueden suponer un riesgo de fuego para los vecinos del barrio y los trabajadores del polígono.



Antes (1) y después (2) de la limpieza.

STORAX Engineered Storage Solutions

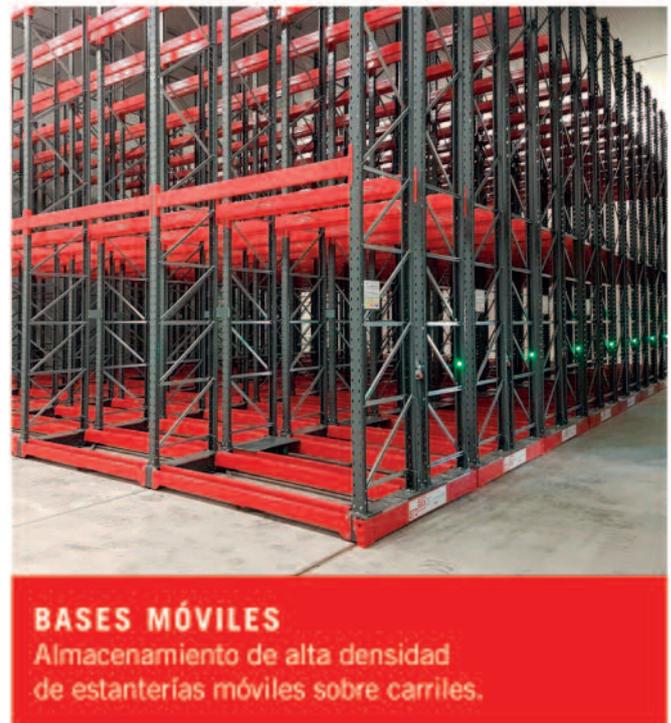
FABRICANTE DE SISTEMAS DE ALMACENAJE

Especialistas en sistemas de alta densidad para cámaras frigoríficas



SISTEMA RANGER

Carro satélite para almacenamiento en profundidad.



BASES MÓVILES

Almacenamiento de alta densidad de estanterías móviles sobre carriles.

LA UNIDAD MIXTA DE INVESTIGACIÓN DE DRONES SE INSTALARÁ EN NUESTRO PARQUE EMPRESARIAL

EL INSTITUTO TECNOLÓGICO DE GALICIA Y STAR DEFENCE LOGISTICS & ENGINEERING INVERTIRÁN DOS MILLONES DE EUROS EN EL PROYECTO

El Instituto Tecnológico de Galicia (ITG) y Star Defence Logistics & Engineering (SDLE) crearán la única Unidad Mixta de Investigación (UMI) de Galicia especializada en aviones no tripulados y la ubicarán en las instalaciones de la primera entidad, en el polígono de Pocomaco. Esta iniciativa, que impulsa la investigación y la innovación en drones, se enmarca en la cuarta convocatoria del programa de unidades mixtas promovido por la Xunta.

El proyecto FASTFly surge como respuesta a la demanda del mercado de este tipo de vehículos aéreos, llamados también UAVs/UAS, para que estos puedan operar con seguridad y mayor autonomía en escenarios civiles más complejos de los que están permitidos por la actual legislación.

EL PROYECTO FASTFLY SURGE COMO RESPUESTA A LA DEMANDA DEL MERCADO DE ESTE TIPO DE VEHÍCULOS AÉREOS, QUE PRETENDEN OPERAR CON MAYOR SEGURIDAD Y AUTONOMÍA

De este modo, trabaja en desarrollos tecnológicos y en la realización de ensayos que permitan al UAV tener mayor independencia del piloto en entornos actualmente no permitidos. Asimismo, la UMI colabora en la definición de un nuevo marco regulatorio que contemple vuelos autónomos y su integración en el espacio aéreo.

El proyecto, que cuenta con un presupuesto de más de dos millones de euros, tiene un plan de desarrollo hasta 2020, para lo que cuenta con un equipo de trabajo de doce investigadores y generará cinco nuevos puestos de trabajo.

“La ubicación de FastFly en Pocomaco puede ayudar a visibilizar el alto nivel de



Tipos de vehículos aéreos no tripulados.

actividad que tiene el polígono, con empresas punteras en muchos sectores. Se trata de una zona empresarial de referencia en la ciudad de A Coruña y en continua evolución para adaptarse a las necesidades de las empresas y sus trabajadores”, afirma el responsable de Comunicación de ITG, Félix Rodríguez.

Según Analía López Fidalgo, ingeniera de ITG responsable de la UMI, “el Instituto Tecnológico de Galicia es el encargado de generar y transferir conocimiento en materia de electrónica, sensórica, software, sistemas de aviónica y regulación aeronáutica con el objetivo de situar en el mercado productos acabados con todas las prestaciones de comunicaciones, autonomía, auto-

matización, telemetría y sistemas de pilotos y gestión punteros”.

En palabras de Eduardo Faro, director de drones civiles de SDLE, “SDLE se encargará del diseño, fabricación y comercialización de los productos. La UMI representa una alianza de gran valor añadido para nuestra empresa porque aúna el talento y experiencia de ITG, lo que nos va a permitir dar un gran salto a nivel tecnológico y añadir nuevas funcionalidades a nuestros drones para vuelos a larga distancia. Vamos a acelerar nuestros procesos de innovación y desarrollo de nuevos productos con personal muy cualificado en Galicia, lo que representa un punto de apoyo esencial en nuestra estrategia de fabricación de aeronaves no tripuladas de alto valor añadido”.



GRUAS ALFONSO

www.gruasalfonso.es / gruasalfonso@gmail.com

Somos una empresa de servicios de alquiler de grúas con experiencia y tradición radicada en A Coruña. Nuestra prioridad es satisfacer a los clientes con un trato amable y personalizado. Además, ofrecemos una amplia gama de vehículos con tecnología puntera para garantizar el mejor servicio.



ALQUILER DE GRÚAS, PLATAFORMAS ELEVADORAS CAMIONES GRÚA Y TRANSPORTES DE CARGA Y ELEVACIÓN

Polígono Industrial Pocomaco - Sector A, Nave 18, Parcela 2 | 15190 A Coruña

TLF. 981 135 028 / 981 135 168

Shalom Jerusalén

· CRÓNICA DE VIAJES ·

POR: CARLOS FERREIRO SÁNCHEZ



Muro y cúpula de la roca, Jerusalén.

Jerusalén se descubre con los ojos del alma. Llama la atención su tremenda fuerza, su enorme energía de símbolos enfrentados que polarizan las ideas y los deseos acumulados durante siglos. En ellos se concentra la carga eléctrica de la ciudad. Su atmósfera saturada hace de ella un lugar a veces poco grato, incluso turbio, pero de un magnetismo devastador. En Jerusalén nada es inocente, cada piedra tiene su significado.

Por las montañas y valles que la rodean caminaron conquistadores, profetas, soldados, impostores, videntes, sacerdotes, mesías, perfectos romanos, gobernadores bizantinos, generales musulmanes, príncipes cruzados, ascetas, ermitaños... Conquistada 44 veces y sitiada 23, en ella los judíos reinaron mil años, los cristianos cuatrocientos y los musulmanes mil trescientos. Es tan compleja y desconcertante, tan atroz la huella de la historia y las distintas religiones, que se palpa como impregnada de sangre desde los tiempos bíblicos.

Vista desde arriba parece un abigarrado mar de tejados, cúpulas y campanarios encerrados dentro de sus murallas. Elijo la cima del Monte de los Olivos para contem-

plar la maraña de minarettes, torres y bóvedas que aprisionan las viejas murallas almenadas. Altivas y majestuosas se yerguen confinando la urbe en un soberbio

EL MURO SEPARA CLARAMENTE EL BARRIO JUDÍO DEL MUSULMÁN. AL ACCEDER A ESTE NO SÓLO CAMBIA EL ASPECTO DE LAS GENTES, SINO SU ARQUITECTURA Y SUS OLORES.

cinturón de piedra. Sobresale la cúpula dorada llenándolo todo mientras el sol se eleva sobre la ciudad y evapora la algarrabía de dioses y ángeles; todo Jerusalén es sólo una mezquita, una cúpula, un reflejo de oro sobre el cercano desierto. Durante tres mil años las piedras de este mirador natural habrán visto partir a muchos de sus ocupantes: asirios, babilonios, persas, romanos, cruzados, árabes, turcos, ingleses... Casi todos luchando ferozmente por el espacio, por el poder y sobre todo por la identidad. Al pie del Monte de los Olivos y

junto al Huerto de Getsemaní, unas escaleras del siglo XII descienden hasta la tumba de María donde una monja en cucullas entona sus preces en la escalinata de sencillez románica.

Abandono el recinto con pasos de gato, sin hacer el menor ruido, y entro por primera vez en la ciudad intramuros. Lo hago por la Puerta de los Leones que da acceso a la Vía Dolorosa. Este laberinto de calles, en el que según el Evangelio Poncio Pilato condenó a Jesús, atraviesa pasadizos y pasajes de los barrios musulmán y cristiano en medio del bullicio de tiendas de recuerdos y reliquias, de puestos de comida rápida, del trajín de los comerciantes palestinos, de grupos de peregrinos guiados por sus popes y sacerdotes, entre olores a falafel y patrullas de soldados israelíes con metralleta colgada y aspecto de “perdonavidas”. Por estas callejuelas de piedras veneradas algunos devotos soportan sobre sus hombros el peso de la cruz con auténtica piedad. Así, caminando entre un variopinto catálogo de iglesias y capillas —armenias, griegas, coptas...— se alcanza la décima estación del Vía crucis: el Santo Sepulcro, un templo disputado durante siglos por diferentes confesiones cristianas.

La primera impresión de la basílica resulta desilusionante. Las múltiples construcciones que se han añadido a sus muros a lo largo de muchos siglos impiden tener una perspectiva íntegra de la obra. En su interior, al laberinto de capillas y escaleras se suma la confusión de ritos y liturgias de las diferentes sectas y la manera discordante con que cada una de ellas ha decorado la parte del templo bajo su custodia. Los griegos ortodoxos están en el centro de todas las contiendas porque controlan la nave central y los puntos más importantes del templo. En este desorden de pilares y de bóvedas, los sacerdotes de todos los ritos del cristianismo (griegos, rusos, coptos, latinos, armenios, siríacos y etíopes) montan una celosa guardia ante sus altares y reliquias salmodiando letanías a la gloria del Señor resucitado. Las comitivas de peregrinos llegan a su bastión impregnadas de fe y entusiasmo por pisar el escenario de la pasión de Cristo. Aquí y allá, entre charcos de lágrimas, los creyentes entonan sus plegarias en medio de las liturgias mecánicas. La fe rocía hasta el techo los muros ennegrecidos por el denso aire y los murmullos, y es ahí, en el tejado, donde reside la parte más discordante y excéntrica de la catedral: el barrio etíope; un pequeño convento, un puñado de casitas, cuatro gatos mugrientos, una oscura tienda de artesanía etíope y poca cosa más. De nuevo la torpeza constructiva llega a extremos difíciles de imaginar.

Abandono este lugar fronterizo entre la tierra y el cielo. De camino al barrio judío, un sacristán que vela una pequeña iglesia copta me invita a entrar en ella con ese sutil tono de voz con que en Oriente Medio se ofrecen las cosas, un tono que en Europa se utilizaría para proponer alguna transacción opaca de muy mala reputación. Me acompaña hasta la entrada de la catedral de Santiago, en el centro del barrio armenio. La basílica de líneas armónicas, al igual que todo el distrito, contrasta con el eclecticismo del Santo Sepulcro.

Cruzo un umbral imaginario y accedo al barrio judío donde percibo la atmósfera del Muro de los Lamentos mucho antes de llegar a él. Llamado oficialmente Muro Occidental, es una sección de la pared levantada por Herodes el Grande para sustentar el Monte del Templo. Todos los viajes organizados se dan cita aquí, todos los turistas quieren hacerse una foto con el Muro de fondo y los hombres de negro rezando de pie, de cara a las piedras, balanceando mecánicamente el cuerpo de cintura para arriba, atrás y ade-



Via Dolorosa, fieles con la cruz.

lante, atrás y adelante. Otros, sentados en sillas, leen la *Torah*. Se escucha alguna oración solitaria del judío ortodoxo de negro sombrero y levita. También se ve al padre traer a sus hijos de la mano, igualmente vestidos de negro a excepción de su blanca camisa y los tirabuzones cayéndoles por los lados de sus mejillas, para que aprendan el camino a recorrer durante toda su vida. Otros hombres cantan en voz alta sus oraciones, solos o en grupo, en tono de fiesta, de quejido o de tensión del alma al presentar sus anhelos a Dios. Varias sectas o subgrupos conforman la población ultra ortodoxa. Sus relaciones con el estado son complejas y no siempre cordiales y algunos ni siquiera reconocen su existencia.

El Muro separa claramente el barrio judío del musulmán. Al acceder a este no sólo cambia el aspecto de las gentes, sino su arquitectura y sus olores. Azafrán, comino, anís, café con cardamomo recién molido, tabaco de narguile... Un olor a especias alza el vuelo. Majestuosamente aislada del ajetreo del barrio se encuentra la Explanada de las Mezquitas. El recinto lo preside la Cúpula de la Roca, sagrada para musulmanes y judíos; para los primeros porque Mahoma ascendió desde aquí hasta el cielo y para los judíos porque sobre sus cimientos se instaló el templo de Salomón. La mezquita es como un imán sobre el que convergen la vista, los pensa-

mientos y las oraciones. El sol realza todos sus brillos y colores. La pureza y proporción de sus líneas obligan a olvidarse del dramatismo histórico y a admirar la delicia estética y la sensualidad de su belleza.

Dorada, satinada, desgastada por el roce secular de los fieles, Jerusalén ha resistido a todas las calamidades que la han azotado. En esta sociedad en la que los noticieros radiofónicos no se emiten cada hora sino cada media hora, por si acaso, en esta urbe de ciudadanos-soldados que saben que la vida se les puede escapar en cualquier momento, en esta población donde los judíos ortodoxos de camisa blanca tocados con *kippahs* conviven con árabes ataviados con *keffiehs* de cuadros blancos y negros, aquí, resuenan con el mismo fervor por encima de sus tejados los carrillones de las iglesias, las penetrantes llamadas de los almuecines desde lo alto de sus minaretes y los solemnes lamentos de los shefars desde las sinagogas, dando ritmo a la vida de la vieja Jerusalén e invitándola a una oración perfecta.

Que repiquen las campanas y los altavoces de los alminares, que suenen los salmos, que se oigan fuertes los padrenuestros, que las plegarias inunden las sinagogas, que todos proclamen su paz en la santa ciudad. ¡Que la paz sea contigo Jerusalén!

ASESORÍA LEGAL

Bufete Moreno

Abogados

abogados@bufetemoreno.com

A VUELTAS CON LA MOROSIDAD...

En los años 60 del siglo pasado, un empresario residente en una villa gallega era señalado en la calle por el hecho de haber devuelto una letra.

Diez años más tarde, en los 70, en una capital gallega alguien se suicidó después de haber sido ejecutado por un Banco y haber pagado en su condición de avalista ...

En esos mismos años, un empresario le preguntaba a su abogado si estaba loco al pretender obligarle a que sus clientes aceptaran sus letras de cambio, sosteniendo que él jamás les exigiría tal cosa...

Con el devenir de los tiempos, la morosidad, tanto privada como pública, se desmadró, hasta alcanzar en España una de las tasas más altas de toda Europa, convirtiéndose en uno de los grandes problemas a los que se tendrían que enfrentar pymes y autónomos...

Ante tal estado de cosas, el Gobierno en diciembre de 2004 tuvo que echar mano de la ley para establecer medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, ley modificada en cuanto a plazos por otra de 7 de julio 2010, que estableció un periodo de adaptación de dos años desde su aprobación en 2010 hasta 2013, en los que la reducción de plazos de pago se debía ir aplicando de forma progresiva, tanto en el sector público como en el privado.

En el caso de la empresa privada y, por tanto, de los autónomos, se debía pagar a los proveedores en un plazo de 85 días como máximo en 2010 y 2011, de 75 días en 2012 y finalmente

de 60 días en 2013. Se establecía una excepción para los productos de alimentación frescos y perecederos, en lo que se fijó el plazo máximo de pago en 30 días desde el año 2010.

Por lo que se refiere a la Administración Pública, en 2011 el plazo máximo era de 50 días, en 2012 de 40 y desde 2013 de 30 días.

La cuestión es la siguiente, ¿tiene esta ley y, por tanto, sus plazos, carácter imperativo?

El Tribunal Supremo en reciente sentencia del pasado mes de mayo de 2017, parece tenerlo muy claro a la hora de resolver una demanda presentada por un subcontratista de una empresa dedicada al movimiento de tierras contra el contratista (INTERSA) y el propietario de la obra (ADIF), este último como responsable subsidiario, en reclamación de unos trabajos efectuados que ascendían a más de 65.000 euros, al establecer que dicha ley habla expresamente de suprimir la posibilidad de pactos, argumento invocado por la defensa de las demandadas, y los plazos para el pago son los establecidos en la ley, 30 días, o 60 en caso de prórroga, para la empresa privada, y 30 días para la administración pública.

Y ello, a pesar de que tanto en primera como en segunda instancia, los tribunales ordinarios habían rechazado tal demanda.

A la espera de nuevas decisiones judiciales, de momento esta sentencia lo deja claro; no cabe el subterfugio de "posibilidad de pacto entre partes" para alargar el plazo de pago y, por tanto, si en los plazos marcados por la ley no se paga, los tribunales habrán de atender las demandas dirigidas a tal exigencia.

Podéis hacernos llegar vuestras dudas a través del correo electrónico de la revista: info@pocomaco.com, haciendo constar a qué asesoría están dirigidas, o bien por correo postal a las oficinas del polígono, situadas en parcela C-19 A. Código postal 15190, A Coruña. Debéis mencionar vuestro nombre y apellidos, DNI y empresa para la que trabajáis o dirigís. Esperamos vuestras consultas.

FORMACIÓN

MÁS DE MEDIO CENTENAR DE TRABAJADORES DEL POLÍGONO SE FORMAN A TRAVÉS DE CINCO CURSOS

Más de medio centenar de empleados del polígono de Pocomaco participaron en los últimos meses en cursos organizados por el Ayuntamiento y la Confederación de Empresarios de A Coruña que trataban diversas temáticas. El Concello organizó, con la colaboración del Centro Praxis, un curso, subvencionado por la Xunta, de renovación del CAP y otro de tacógrafo, que también incluía formación sobre tiempos de conducción y descanso. Durante los meses de agosto y septiembre, más de una docena de personas pudieron realizar estos dos talleres en diversos turnos. También con el impulso de la administración local, varios trabajadores del polígono, entre ellos los dos técnicos de mantenimiento del mismo, realizaron un curso de PRL de 60 horas de duración. El Centro Municipal de Empleo-Parque de Bomberos



de A Coruña fue el lugar donde se celebró el mismo, que se extendió durante el mes de octubre. Este mismo mes, otra decena de personas realizó el curso de Excel avanzado, que contaba también con la organización de la Concejalía de Empleo.

Por otra parte, una quincena de personas

UNA QUINCENA DE PERSONAS PARTICIPARON EN EL CURSO DE MANEJO SEGURO DE CARRETILLAS ELEVADORAS

participaron en septiembre en el curso de manejo seguro de carretillas elevadoras, organizado por la Confederación de Empresarios de A Coruña (CEC), que se celebró en el polígono. La parte teórica se impartió en el Centro Mans y la práctica, en la empresa Lozano Transportes.

Además del curso de PRL que realizaron los técnicos de mantenimiento de Pocomaco, uno de ellos también se formó en soldadura con el fin de ofrecer el mejor servicio al polígono.

elecsegur

ingeniería - instalaciones - mantenimiento



www.elecsegur.com - elecsegur@elecsegur.com - TLF: 981.666.206/ FAX: 981.664.494

Pol. Ind. Pocomaco, Av. Quinta, Parcela E7 34, 15190 A Coruña



ASESORÍA FISCAL

José Luis Martínez Villar



CAMBIO FECHA DE PRESENTACION MODELO 347 Y 184

En fecha 18 de noviembre, y en el B.O.E- 280, se ha publicado la Orden HFP/1106/2017, de 16 de noviembre, por la que se modifica la Orden EHA/3127/2009, de 10 de noviembre, por la que se aprueba el **modelo 190** para la declaración del resumen anual de retenciones e ingresos a cuenta del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas sobre rendimientos del trabajo y de actividades económicas, premios y determinadas ganancias patrimoniales e imputaciones de renta y los plazos de presentación de los modelos 171, 184, 345 y 347.

Es de resaltar sobretodo, el cambio de plazos en modelos de gran transcendencia para la AEAT, y de gran importancia para las Empresas. Y así, la normativa recoge:

- **Artículo segundo.** Modificación de la Orden EHA/98/2010, de 25 de enero, por la que se aprueba el **modelo 171** de declaración informativa anual de imposiciones, disposiciones de fondos y de los cobros de cualquier documento, así como los diseños físicos y lógicos para la presentación en soporte directamente legible por ordenador y se establecen las condiciones y el procedimiento para su presentación telemática.

- **Artículo tercero.** Modificación de la Orden HAP/2250/2015, de 23 de octubre, por la que se aprueba el **modelo 184** de declaración informativa anual a presentar por las entidades en régimen de atribución de rentas y por la que se modifican otras normas tributarias. El artículo 4 de la Orden

HAP/2250/2015, de 23 de octubre, por la que se aprueba el modelo 184 de declaración informativa anual a presentar por las entidades en régimen de atribución de rentas y por la que se modifican otras normas tributarias, queda redactado como sigue: «Artículo 4. Plazo de presentación. La presentación de la declaración informativa, modelo 184, se realizará en el plazo comprendido entre el día 1 y el 31 del mes de enero de cada año, en relación con las rentas obtenidas por la entidad y las rentas atribuibles a cada uno de sus miembros en el año natural inmediato anterior, sin perjuicio de lo dispuesto en el artículo 17.2 de la Orden HAP/2194/2013, de 22 de noviembre, por la que se regulan los procedimientos y las condiciones generales para la presentación de determinadas autoliquidaciones, declaraciones informativas, declaraciones censales, comunicaciones y solicitudes de devolución, de naturaleza tributaria.»

- **Artículo cuarto.** Modificación de la Orden de 22 de diciembre 1999 por la que se aprueba el **modelo 345** de declaración anual que deben presentar las entidades gestoras de fondos de pensiones, los promotores de planes de pensiones, las entidades acogidas a sistemas alternativos de cobertura de prestaciones análogas a las de los planes de pensiones y las mutualidades de previsión social, así como las condiciones y los diseños físicos y lógicos para la sustitución de las hojas interiores por soportes directamente legibles por ordenador.

- **Artículo quinto.** Modificación de la Orden EHA/3012/2008, de 20 de octubre, por la que se aprueba el **modelo 347** de

Declaración anual de operaciones con terceras personas, así como los diseños físicos y lógicos y el lugar, forma y plazo de presentación. El artículo 10 de la Orden EHA/3012/2008, de 20 de octubre, por la que se aprueba el modelo 347 de Declaración anual de operaciones con terceras personas, así como los diseños físicos y lógicos y el lugar, forma y plazo de presentación, queda redactado como sigue: «Artículo 10. Plazo de presentación del modelo 347. La presentación de la declaración anual de operaciones con terceras personas, modelo 347, se realizará durante el plazo comprendido entre el día 1 y el 31 del mes de enero de cada año, en relación con las operaciones realizadas durante el año natural anterior, sin perjuicio de lo dispuesto en el artículo 17.2 de la Orden HAP/2194/2013, de 22 de noviembre, por la que se regulan los procedimientos y las condiciones generales para la presentación de determinadas autoliquidaciones, declaraciones informativas, declaraciones censales, comunicaciones y solicitudes de devolución, de naturaleza tributaria.»

- **Disposición final única.** Entrada en vigor. La presente orden entrará en vigor el día siguiente al de su publicación en el «Boletín Oficial del Estado», y será de aplicación, por primera vez, para la presentación de las declaraciones anuales correspondientes a 2017 que se presentarán en 2018. No obstante, lo dispuesto en el artículo quinto entrará en vigor el día 1 de enero de 2018 y será de aplicación a la declaración anual de operaciones con terceras personas, modelo 347, del ejercicio 2018 y siguientes.



Gadis Pocomaco



Cash Valladolid



Claudio Guísamo

Gadisa está ahí

www.gadisa.es

-  Gadis.supermercados
-  @Gadis
-  @gadisa.supermercados

Contribuyendo al desarrollo; generando empleo y potenciando la sociedad, la cultura y el deporte; garantizando la calidad y ofreciendo al consumidor cada vez más y mejores puntos de venta. Trabajando por el futuro.

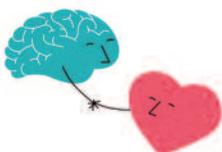


gadislina.com

RAZÓN PARA SENTIR QUE AQUÍ TES O TEU BANCO



**IMPLICADOS 100% EN FACER GRANDE O TEU NEGOCIO.
MÁS DE 100 XESTORES PEME SEMPRE DISPOÑIBLES
CON SOLUCIÓN ADAPTADAS AO TEU NEGOCIO.**



Benvidos a onde o corazón e a razón
se poñen extraordinariamente de acordo

//ABANCA
Empresas