

# POCOMACO



POLÍGONO DE COMERCIO MAYORISTA DE A CORUÑA

Nº 9 Febrero 2011



*“La tercera ronda supondrá un espaldarazo a las comunicaciones de Pocomaco”*

**SALVADOR FERNÁNDEZ MOREDA**  
Presidente de la Diputación de A Coruña



*“Siempre me gustó el mundo empresarial y siempre supe que no valía para ser empleado”*

**LUIS SALGADO**  
Director general de Salgado Congelados

# TU SABES ELEGIR



TU  
TU MEJOR  
ORIGEN



TU  
TU REPRESENTANTE  
EN TODO EL MUNDO



PRODUCTO DE  
ALTA CALIDAD



salGado  
Fresco Congelado  
SELECCIÓN PROFESIONAL  
LOMOS  
DE BACALAO  
LOMBOS DE BACALHAU

500 g

salGado  
Fresco Congelado

EN SALGADO CONGELADOS TU ERES EL PROTAGONISTA  
T. 981 133 094 / [www.salgadocongelados.com](http://www.salgadocongelados.com)



## Editorial ■

# En recuerdo de Luis Fernández Ruenes



Luis Fernández Ruenes, el que fue nuestro presidente desde 2007, nos dejó a principios del mes de diciembre. La enfermedad se lo llevó de forma inesperada a los 61 años, haciendo que el dolor por su pérdida sea, por lo repentino de la noticia, si cabe más sentido. Desde que fue nombrado presidente de la junta rectora del polígono, en sustitución de Saturnino Vázquez Morano, dedicó gran parte de su vida a las labores inherentes a este puesto. Era extraño un día sin una reunión con el objetivo de lograr una mejora para el polígono.

Su labor en Pocomaco lo llevó también a presidir la Federación Galega de Parques Empresariais (Fegape) y a coordinar una de las mesas del diálogo Social de Galicia. Le gustaba lo que hacía y se mostraba feliz por poder poner su granito de arena en el desarrollo de Galicia. Siempre preocupado por el estado de las nuevas infraestructuras pendientes en la comarca de A Coruña y su repercusión para los empresarios.

Desde su nombramiento como pre-

sidente de Fegape su actividad se disparó al tener reuniones y compromisos en toda Galicia, pero esto no le hizo perder nunca su buen humor, siempre con las puertas abiertas de su despacho en las oficinas de Pocomaco para recibir a cualquier comunero con una sonrisa en la boca.

El recuerdo de Luis quedará siempre entre nosotros, por su manera de ser y su entrega a la presidencia de este polígono. Cientos de personas, entre compañeros, amigos y representantes del mundo de la política y la empresa le dieron el último adiós en el lugar elegido por la familia para el velatorio. Allí se repitieron palabras de afecto, demostrando la buena relación que mantenía con todos aquellos a los que trataba, bien por placer o por trabajo. Casi nadie, en especial antiguos miembros de la junta rectora, se imaginaban que serían ellos quienes despidiesen a Luis y no al revés.

Desde aquí queremos enviar un afectuoso abrazo a la familia en estos momentos tan duros y agradecer las condolencias recibidas en las oficinas del polígono.

Junta rectora de la Asociación de Empresarios de Pocomaco

## ■ Directiva de Pocomaco

### Edita:

Asociación de empresarios de POCOMACO

Polígono de Pocomaco, C-19 A  
15190 A Coruña

Teléfono: 981 29 42 16

Fax: 981 29 13 21

E-mail: [comunidadpocomaco@mundo-r.com](mailto:comunidadpocomaco@mundo-r.com)  
[www.pocomaco.com](http://www.pocomaco.com)

### Depósito legal:

C-1202-2008

ISSN: 1888-6868

### Horario de oficina:

De lunes a viernes, de 8.00 a 20.30 horas; sábados, de 8.00 a 13.00 horas.

### Coordinación y redacción:

Mil eventos&comunicación

### Impresión:

Grafiber

### Presidente:

Juan Manuel Villar López

### Vicepresidente:

Rubén Ocampo Tizón

### Secretario:

Carlos Manuel Ferreiro Sánchez

### Vicesecretario:

José Brañas Freire

### Contador:

Fernando Varela López

### Vocales:

Emilio Lostalé Sarrias

Carlos Ferreiro Lozano

José Lamas Fernández

Ramón Álvarez Hernansanz

Daniel Castillo Fernández

Ricardo Tormo Massignani



## SERVICIOS que ofrece POCOMACO

### ASESORÍAS:

**Fiscal:** José Luis Martínez Villar

**Jurídica:** Ramón Solórzano Sáenz de Cenzano

**Técnica:** Rodrigo García González

### FORMACIÓN:

Programa de jornadas y cursos gratuitos acreditados de forma continuada

### INFORMACIÓN:

Atención al público en horario continuo de lunes a viernes (8.00 a 20.30 horas) y sábados de 8.00 a 13.00 h.  
Revista Pocomaco  
Página web:  
[www.pocomaco.com](http://www.pocomaco.com)

### CONVENIOS DE COLABORACIÓN:

La Asociación tiene acuerdos suscritos con las siguientes entidades:

Aegon Salud  
Ayuntamiento de A Coruña  
Caixa Galicia  
Cepsa  
Confederación de Empresarios de A Coruña (CEC)  
Solred

### OTROS:

Fax  
Fotocopiadora  
Servicio de vigilancia permanente 24 horas

## Voz autorizada ■



## Tensa espera

**2**011 comienza exactamente igual que terminó el 2010, un año repleto de sobresaltos, de incertidumbres y de tensa espera. Nos aguardan, por tanto, meses difíciles y llenos de riesgos en una travesía larga que afrontamos casi sin reservas.

Sin Xacobeo, con subidas de precios provocadas, en parte, por el incremento de la presión fiscal, lo que penaliza el consumo; con la desaparición, desde 2008, de 4.500 empresas y casi cien mil cotizantes y con profundos problemas estructurales en sectores básicos de la economía, nuestra Comunidad, Galicia, afronta un año en el que habrá que soportar grandes sacrificios para superar la actual situación de debilidad y desgaste, si bien parece que ya hemos tocado fondo, lo que supone una esperanzadora noticia, a modo de oasis en medio del desierto.

Un somero repaso a la prensa de los primeros días del año nos inquieta: comienza la cuesta de enero más dura; Galicia, cuarta comunidad en la que más subió el paro; el precio del carburante sube otro 2% en apenas un mes;

España afronta este año un ajuste brutal para reducir el déficit al 6%... Son sólo algunos de los titulares que hemos podido leer en los últimos días.

Son noticias que tienen que ver con el empleo, que previsiblemente no se recuperará y lastrará cualquier posibilidad de despegue económico y social; con el consumo, que se retrae; con el precio del carburante, cada día más caro; con el déficit público...

Cuestiones todas ellas que han de hacernos reflexionar sobre la oportunidad que se nos presenta para aprovechar nuestras fortalezas... ¡que las tenemos!, pues somos un país con una extraordinaria fuerza empresarial, laboral y humana.

Ese es nuestro principal activo. Y no lo debemos tirar por la borda.

No puedo terminar este artículo sin recordar a un gran amigo que desgraciadamente nos ha abandonado. Me refiero a Luis Fernández Ruenes, gran líder empresarial y mejor persona. Estoy seguro que su sucesor al frente de los empresarios de Pocomaco, Juan Manuel Villar López, valorará adecuadamente el legado de Luis. Así lo espero.

Antonio Fontenla Ramil

Presidente de la Confederación de Empresarios de Galicia y de A Coruña

# Juan Manuel Villar es elegido por la junta nuevo presidente de Pocomaco

“Mi objetivo es seguir la estela del anterior presidente y trabajar para lograr los objetivos previstos, el principal el nuevo edificio social”, afirmó el empresario

La Junta Rectora de Pocomaco, en la reunión celebrada el 21 de diciembre, eligió como nuevo presidente de la Comunidad de Propietarios y de la Asociación a Juan Manuel Villar López, hasta ahora vicepresidente del polígono. El cargo de vicepresidente pasa a estar ocupado por uno de los vocales, Rubén Ocampo Tizón, de la empresa Tableros Ocampo; mientras que a la Junta Rectora se suma un nuevo miembro en el puesto de vocal, Ricardo Tormo Massignani, de la empresa Saga.

“Mi objetivo al frente de la Comunidad de Propietarios de



Junta Rectora en la que se eligió nuevo presidente.

**El hasta ahora vocal Rubén Ocampo Tizón ocupa el puesto de vicepresidente dejado por Villar tras su nombramiento**

Pocomaco es seguir la estela del anterior presidente y trabajar para lograr los objetivos previstos, el principal el nuevo edificio social, entre otras mejoras para el polígono”, afirmó Villar. El nuevo presidente se comprometió a trabajar con ilusión en esta nueva etapa en la dirección del polígono. “Después de tantos años formando parte de la Junta Rectora, vivo con intensidad cada problema de este parque empresarial. Procuraré dar solución a las demandas de los comuneros y mantener a Pocomaco como uno de los grandes polígonos de España”.

Juan Manuel Villar formaba ya parte de la Junta Rectora del polígono con los anteriores presidentes, Luis Fernández Ruenes y Saturnino Vázquez. La experiencia adquirida en estos años le ha servido para seguir adelante con los proyectos en marcha de un manera rápida y agil.

## Propietario de la empresa Villar Distribuciones S.L.

Noia, 1943. Estudió en la Escuela de Maestría Industrial de A Coruña y en el Centro Integral de Técnicas Empresariales de Barcelona.

Comenzó en el mundo empresarial hace 42 años, dedicándose desde ese momento al sector de la distribución de alimentos al por mayor. Desde 1988 dirige la empresa Villar Distribuciones, S.L., que él mismo fundó en el polígono de Pocomaco.



Juan Manuel Villar.

En los contactos con la prensa mantenidos tras su nombramiento, el nuevo presidente destacó la buena relación que siempre ha existido entre la dirección del polígono y “el Ayuntamiento, la Xunta y otros organismos oficiales”. Villar explicó que la intención de Pocomaco es colaborar

con Vío “en todo lo que se pueda porque, en el fondo, no es más que una extensión de este polígono”, aunque puntualizó que es necesaria la finalización de la tercera ronda para que la unión de esta nueva zona empresarial con la ciudad no suponga colapsar los accesos de Pocomaco.

# entrevista



■ **Salvador Fernández Moreda**  
 Presidente de la Diputación de A Coruña

## “La tercera ronda supondrá un espaldarazo a las comunicaciones de Pocomaco y una mejora para la competitividad de sus empresas”

**-Existe un debate en la sociedad sobre la organización territorial y la posible reestructuración de las diputaciones, ¿qué opina usted sobre la función de estos órganos?**

-Creo que es positivo que se genere un debate en torno a la función o a la posible reforma de las diputaciones y a la existencia de entes supramunicipales, siempre que éste tenga como objetivo el afán de consensuar el modelo de organización territorial que mejor sirva a los intereses de los ciudadanos. Mientras haya ayuntamientos de reducida dimensión territorial, poblacional o financiera es necesario contemplar administraciones supramunicipales que garanticen la igualdad de todos los ciudadanos y creo que el ámbito idóneo para la prestación de estos servicios es el de las diputaciones provinciales, que a día de hoy siguen siendo un elemento clave para el sustento de buena parte de estos municipios.

En este sentido, la Diputación de A Coruña representa un buen ejemplo de apoyo a los ayuntamientos: gestionamos los tributos y tasas locales de 82 de los 94 concellos de la provincia, además de prestar también este servicio al Consorcio das Mariñas, financiamos buena parte de las infraestructuras básicas de la totalidad de municipios y desarrollamos impor-

tantes programas de apoyo en servicios sociales, cultura y deportes, por citar sólo algunos ejemplos.

Volviendo al tema de la organización territorial, he afirmado en múltiples ocasiones que creo que es necesario que el nuevo Estatuto de Autonomía de Galicia aborde este tema y nos dote de una estructura territorial interna eficaz, coordinada, estable y duradera. No tiene sentido tener estructuras burocráticas que



**“Pocomaco es, desde su creación, uno de los principales motores económicos de la ciudad”**

se superpongan y compitan entre sí. Por eso debemos promover una gran reflexión común acerca de la futura organización territorial de Galicia, definir que es lo que queremos, que modelo administrativo necesitamos, y consensuar un modelo que evite duplicidades y que nos permita disponer de estructuras administrativas menos costosas y más ágiles y eficaces al servicio de los ciudadanos.

**-Hace algún tiempo que viene usted recetando consenso y confianza ante**

**la crisis.**

-Efectivamente. Las reformas estructurales que hay que abordar son necesarias e inaplazables y la única forma de dotarlas de estabilidad y credibilidad es a través de un acuerdo político y social amplio, serio, riguroso y comprometido. Lo demandan los ciudadanos, lo requieren las circunstancias y lo debemos hacer posible los representantes políticos. Creo que cada tiempo impone unas pautas y ahora es el

momento del consenso en los grandes temas económicos, sociales y territoriales. El Estado del Bienestar que hemos conseguido tras generaciones de esfuerzo requiere de ello para

garantizar su viabilidad futura. Cuanto más tardemos en abordar las decisiones necesarias, mayor será el coste económico y social que habrá que asumir.

**-Cómo apoya la Diputación a los ayuntamientos ante la actual situación de crisis?**

-Ese es uno de nuestros principales objetivos: apoyar a los ayuntamientos de la provincia ante la crisis, que es más duradera e intensa de lo que se preveía.

Para ello vamos a mantener este año algunas medidas de carácter económi-



co que hemos implementado en los ejercicios anteriores y que están dando buenos resultados para las economías municipales, como la posibilidad de destinar el 50% del POS a financiar el gasto corriente de los entes municipales; las subvenciones con carácter prepagable, que permiten a los ayuntamientos disponer del 75% del importe en el momento de conceder la subvención o firmar el convenio; la ampliación de las liquidaciones a cuenta en la gestión tributaria, los planes anticrisis o los planes de ahorro y eficiencia energética que estamos ya desarrollando en numerosos concejos de esta provincia.

### -¿Qué destacaría del polígono de Pocomaco y de su evolución?

-Pocomaco es, desde su creación, uno de los principales motores económicos de la ciudad. Las más de 400 empresas aquí instaladas generan una parte importante de la riqueza y empleo de esta ciudad, que han hecho posible que A Coruña siga siendo, a pesar de la importante crisis económica que atravesamos, la urbe más dinámica económicamente de Galicia.

Un buen indicador de la evolución de Pocomaco es su constante e imparable crecimiento en los últimos años, en los que hemos visto una cierta evolución de desde su original posición industrial y logística hacia el sector servicios y hacia las nuevas tecnologías, una orientación acorde con la tendencia que experimentan también otras grandes ciudades europeas y con la vocación comercial y vanguardista de esta ciudad.

Hoy Pocomaco cuenta con grandes empresas en el sector de las comunicaciones, la tecnología o la alimentación, ubicadas en este enclave, que lo hacen un referente empresarial no sólo para la ciudad de A Coruña, si no para toda la provincia. Muy pocos polígonos gallegos tienen la historia, las infraestructuras o la posición estratégica de la que goza Pocomaco, por lo que creo que es uno de los mejores espacios empresariales de Galicia, que además tiene una gran expectativa de crecimiento en el futuro.

Me consta además la buena gestión de la gerencia, que ha tratado siempre de resolver los problemas basándose en el diálogo y el entendimiento con las administraciones, sin buscar confrontaciones y tratando de llegar a acuerdos.

### -¿Cómo quedarán finalmente

### Pocomaco y Vío unidos al puerto exterior y a la tercera ronda?

-La importante inversión en infraestructuras que está realizando el Gobierno de España en A Coruña va a servir para ayudarnos a salir mejor de la



## Creo que es necesario que el Estatuto de Autonomía aborde la organización territorial y nos dote de una estructura interna eficaz"

crisis. El puerto exterior, la tercera ronda o la ampliación de Alvedro, la llegada del AVE, son ejemplos de infraestructuras claves para los ciudadanos y para la economía que en su día parecían sólo proyectos de papel, pero que hoy están cobrando forma, convirtiéndose en realidad gracias al compromiso inversor del Ministerio de Fomento en particular.

En concreto, la tercera ronda va a suponer una mejora esencial en las comunicaciones de Pocomaco, ya que eliminará buena parte de los problemas de acceso al polígono que tienen a diario los trabajadores, los vecinos de las zonas cercanas y los vehículos de transporte. Un problema que ha sido paliado en cierta medida con el desdoblamiento de los carriles en la glorieta que da acceso al polígono, pero que se arreglará definitivamente cuando entre en servicio este vial. Pero, sobre todo, la tercera ronda será un enlace que permitirá conectar de forma ágil y eficaz puntos estratégicos para nuestras empresas como el puerto exterior, el aeropuerto, la autovía, y el centro de la ciudad.

Supondrá un espaldarazo a las comunicaciones de Pocomaco y una mejora para la competitividad de sus empresas, por lo que espero que cumplan los plazos previstos para su entrada en funcionamiento.

### -¿Está a favor de recalificar la parcela de la antigua depuradora para poder construir allí el nuevo edificio social?

-Tras el derribo del anterior edificio para ejecutar la tercera ronda, me consta

que hay una demanda por parte de los empresarios para poder construir allí un nuevo edificio social, que ofrezca servicios a los trabajadores y empresarios del polígono como guardería o aulas de formación. Sé que el ayuntamiento conoce la situación y que trabaja para buscar una fórmula que satisfaga a los empresarios, pues entre las prioridades del gobierno local está también la apuesta por la formación de los trabajadores.

### -Como secretario provincial de los socialistas coruñeses, ¿Confía en detener a los autores de los ataques a sedes socialistas?

-Confío plenamente en la labor de las fuerzas y cuerpos de seguridad del Estado y sé que están trabajando para detener a los culpables. No podemos consentir que, en una sociedad democrática, una minoría radical intente coartar la libertad de los ciudadanos con bombas o cócteles molotov. No sé que es lo que se pretende con esta oleada de ataques a las sedes socialistas, pero no nos van a amedrentar, vamos a seguir pensando igual y vamos a seguir trabajando igual.

## Biografía de Salvador Fernández Moreda

Nacido en Foz (Lugo) el 28 de abril de 1953. Está casado y tiene dos hijas. Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Es presidente de la Diputación de A Coruña desde 1989. Es vicepresidente primeiro de Novacaixagalicia, patrón de IFECO (Instituto Ferial de A Coruña) y miembro de diferentes comisiones y fundaciones.

Ha recibido, entre otras, la medalla de Oro 'Sir John Moore' y la medalla de Oro de Cruz Roja Española. Entre las distinciones que le han sido otorgadas se encuentran la Cruz de Plata de la Orden del Mérito de la Guardia Civil y la Cruz de Honor de San Raimundo de Peñafort.

# Novacaixagalicia en Pocomaco

La entidad mantiene en el polígono su Centro de Proceso de Datos, desde donde da servicio y controla los procesos informáticos de su red de oficinas

Novacaixagalicia mantiene en el polígono de Pocomaco su Centro de Proceso de Datos (CPD) que, junto al centro de López Mora en Vigo, controla todo el sistema informático de la entidad financiera. La caja de ahorros gallega tiene situado desde 1980 su CPD en el polígono de Pocomaco, uno de los más pujantes e importantes entre todos los radicados en Galicia.

Desde Pocomaco y desde Vigo, la caja gallega da servicio y controla los procesos informáticos de toda su red de oficinas, desde el trabajo de las mismas o el control de los cajeros, hasta las relaciones interbancarias, toda la operativa de banca a través de Internet e incluso los terminales de puntos de venta. Se trata de centros neurálgicos con tecnología de última generación, punteros en el sector financiero español.

**La caja gallega cuenta con otros centros de trabajo en Pocomaco en los que trabajan más de 250 empleados**

Novacaixagalicia cuenta también con otros centros de trabajo en el polígono de Pocomaco, desde los que se atienden distintos departamentos de la entidad y en los que trabajan más de 250 empleados.

## El nacimiento de la entidad

Novacaixagalicia nace el 1 de diciembre de 2010 tras el acuerdo de fusión de las dos cajas de ahorro de Galicia, Caixa Galicia y Caixanova en la operación empresarial más importante de la historia de Galicia. La nueva entidad es la quinta caja española por activos, con un volumen de negocio de 108.400 millones de euros y más de tres millones de clientes.

Con el nacimiento de Novacaixagalicia la comunidad gallega mantiene y refuerza su sistema financiero y cuenta con un potente instru-



Centro de Procesos de Datos en Pocomaco.



Almacenes de la entidad, también en el parque empresarial.

mento para servir al interés general de Galicia y afrontar el nuevo entorno económico. La estructura de gobierno de la nueva caja se reparte a un 50%, en asambleas, consejos y organigrama directivo, bajo la dirección general de José Luis Pego. La sede social de la nueva caja está en A Coruña, mientras que Vigo es la sede institucional y de la dirección efectiva del negocio.

La asamblea general está constituida por 320 consejeros generales (160 procedentes de cada caja); el consejo de

administración cuenta con 22 vocales (11 de cada caja) y las comisiones de control (10 miembros), delegada (12 miembros), de retribuciones, de inversiones y de obra social (6 miembros en cada una) también son paritarias.

Durante la primera mitad del período transitorio de tres años las funciones de presidencia las ejercerá el copresidente procedente de Caixanova, Julio Fernández Gayoso, y durante la segunda Mauro Varela, procedente de Caixa Galicia. El orden de presidencias



en las dos mitades del período transitorio es inverso en la comisión de control de las del consejo de administración.

El nacimiento de Novacaixagalicia pretende responder al nuevo entorno económico y actuar en el interés general de Galicia y del sistema financiero nacional. El plan de integración prevé la obtención de resultados positivos en todo el período proyectado (2010 - 2015), en medida suficiente para afrontar la devolución del FROB, continuar reforzando la solvencia de la entidad, la cobertura de la morosidad y preservar la intensidad de su compromiso con el entorno a través de la inversión social, garantizando así la vinculación territorial de la nueva caja con sus mercados de origen.

**El plan de integración prevé la obtención de resultados positivos en todo el período proyectado, suficiente para afrontar la devolución del FROB**

El presidente de la Xunta, Alberto Núñez Feijóo, apostó el 28 de enero -día en que se cerró esta edición- por que la postura de Galicia, ante el nuevo escenario financiero que se abre por las exigencias del Gobierno central, vuelva a ser la del "mayor consenso económico, social y político posible" para "consensuar" la solución "menos mala" para la entidad. Asimismo, explicó que el Ejecutivo autonómico espera la propuesta que realicen los directivos de Novacaixagalicia para aclarar el camino en el contexto de nuevas ratios de solvencia.

Núñez Feijóo se mostró muy crítico con los cambios anunciados por la ministra de Economía, Elena Salgado, puesto que en su opinión implican que lo que "era solvente hace 15 días", ahora no lo es. Al respecto, ha incidido en que la caja única había dado los pasos que avalaba el Banco de España y el Gobierno central para la solvencia de la entidad y se ha mostrado cauto a la hora de "anticipar" el futuro de la entidad. Novacaixagalicia ha realizado un ajuste de plantilla pactado con los sindicatos y se está implantando una reducción de oficinas.

## El Concello aprueba de forma definitiva la modificación del proyecto de urbanización de Vío

El Ayuntamiento de A Coruña ha aprobado la modificación definitiva del proyecto de urbanización del polígono de Vío, una de las alternativas propuestas por el consistorio para dar respuesta a la demanda de suelo industrial y comercial en la ciudad.

Esta nueva disposición de terreno, en la que el Ayuntamiento ha invertido cinco millones de euros en los dos últimos años, permitirá la instalación de nuevas empresas en la ciudad y se estima que permiti-

rará la creación de 3.000 puestos de trabajo. El desarrollo del polígono de Vío contará con un presupuesto de 46,5 millones de euros y permitirá urbanizar una superficie de 680.990 metros cuadrados. El Gobierno local espera que el nuevo parque empresarial, cuya inauguración está prevista para antes de que finalice el primer semestre del año, sirva para atraer más compañías a la ciudad y evitar que escojan otros municipios donde también existe oferta de suelo industrial.

## La Xunta destina 12 millones a proyectos de internacionalización de empresas gallegas

El Consello de la Xunta aprobó el 28 de enero destinar 12 millones de euros a iniciativas de internacionalización para empresas no exportadoras y a apoyar a negocios que ya tienen presencia en el exterior para que puedan incrementarla.

El presidente gallego, Alberto Núñez Feijóo, destacó que se trata de "fortalecer la economía" y fomentar su internacionalización. "Necesitamos vender fuera de España", reiteró, aunque puntualizó que esto "no significa" que la Xunta no trate de "atraer inversión a Galicia".

En 2010 se recibieron el doble de solicitudes a ayudas de la Xunta para internacionalización que en 2009 y el presupuesto para este fin es en 2011 de casi 20 millones de euros, un 10,57% más que el año anterior. Recibirán ayudas públicas la realización de seminarios, las acciones de planificación exterior, la participación en eventos expositivos, las misiones comerciales directas y las inversas, las medidas de marketing y comunicación o la prospección internacional, entre otras.

### ■ La Encuesta de Población Activa desvela que el paro se incrementó en Galicia en 35.100 personas en 2010

La Xunta ha reconocido que el Gobierno gallego sabía que los datos de desempleo del último trimestre de 2010 iban a ser "peores" que los del segundo y tercero, y ha ratificado que "la primera preocupación" del Ejecutivo autonómico "es la alta tasa de paro". Los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA) revelan que el paro se incrementó en Galicia en 35.100 personas durante 2010 -la diferencia entre la cifra del registro del último trimestre de 2009 y el del año pasado-, hasta un total de 203.500 desempleados, con lo que la tasa de parados se situó en el 15,69 por ciento. A pesar de mantenerse como la quinta comunidad con un porcentaje más reducido de desempleo, Galicia se convierte según los datos del INE en la autonomía que más empleo destruye: un total de 45.800 en todo 2010.

# visitas institucionales



Rodrigo García, Juan Manuel Villar, Antonio Fontenla y Javier Losada.

## Acceso a Pocomaco desde el nuevo vial de Fomento

El presidente del polígono de Pocomaco, Juan Manuel Villar, acompañado por el técnico Rodrigo García, se reunió el pasado 18 de noviembre con el alcalde de A Coruña, Javier Losada, y el presidente de la Confederación de Empresarios, Antonio Fontenla.

El alcalde planteó una solución ya consensuada con el Ministerio de Fomento para ejecutar una glorieta de grandes dimensiones que solucione las comunicaciones y el tráfico de entrada y salida del polígono y de Novo Mesoiro.



## El interior de las oficinas del polígono ya está acondicionado

El interior de las nuevas oficinas del polígono de Pocomaco ya ha quedado completamente acondicionado. El nuevo edificio social, situado junto a la gasolinera, fue inaugurado por la junta rectora del polígono el pasado 14 de septiembre. El inmueble que albergaba las oficinas, situa-

do en la rotonda de entrada al parque empresarial, fue demolido hace meses debido a que por las inmediaciones pasará la tercera ronda. La junta rectora entiende las nuevas oficinas como algo provisional hasta que se construya el edificio social en la parcela de la antigua depuradora.

# entrevista



**Luis Salgado**

Director general de Salgado Congelados

**“Siempre me gustó el mundo empresarial y siempre supe que no valía para ser empleado”**

Luis Salgado nació en Vimianzo en 1959 y con veinte años fundó la empresa. La compañía, con sede en Pocomaco, compra productos frescos y los congela de inmediato para que conserven todas sus propiedades. La mercancía que elabora en A Coruña la vende en países como Grecia, Italia o Rusia, y se destina, principalmente, a restaurantes de lujo

**-¿Cómo nació la empresa?**

-Ya hace 31 años. Empecé comprando un furgón, un poco a la aventura. Después, durante tres años, cogí la representación de Campofrío y de una fábrica de quesos que había cerca de Caldas de Reyes. Luego, compré otro camión y cogí la representación de la fábrica Clesa, donde estuve diez años. Así fui ampliando la distribución hasta tener cinco camiones. Después empezaron a venir las grandes áreas como Carrefour y vi que el mercado iba a dar un cambio brusco, por lo que decidí montar una empresa de congelados.

**-¿Desde cuándo se dedica al mercado del pescado?**

-Desde el 88. Empecé haciendo pinitos cuando cogí la representación de Pescanova. Distribuía y facturaba con un empleado y me daban una comisión. Me fue bien, pero el mundo iba cambiando y pretendía ir cambiando un poco con los tiempos. En el 92 monté una empresa de congelados un poco más grande, Ciudad Cristal, que estaba un poco avalada por Salgado

Congelados, y empecé comprando en diferentes partes del mundo. Fui a ferias internacionales y comencé a traer mercancía de fuera. En aquellos tiempos no había mucha competencia y nos



**“La mayoría tiende a productos más económicos y nosotros nos estamos centrando en productos de más valor”**

fue bien. Luego empezó la crisis del 94-95 y el número de impagos fue bastante fuerte. En el 95 tuvimos setenta y pico millones de pesetas impagados. Lo soportamos, pero me costó. En el 97 nos vinimos para Pocomaco.

**-¿Por qué decidieron instalarse en el polígono de Pocomaco?**

-Un cliente muy fuerte que nos debía dinero era el dueño de alguna de las naves donde estamos ahora y como le hacia falta liquidez se las compré. Fue entonces cuando montamos una sala

de elaboración de pescado y cefalópodos, que es lo que hacemos ahora. Después compré otra nave más que está totalmente robotizada, es donde hacemos el bacalao y el salmón, pero el 90% es bacalao.

**-Empezó como distribuidor, pero también elabora su propia mercancía...**

-Sí, el 80% es mercancía propia.

**-Tiene mérito haber creado la empresa desde el principio...**

-Sí, desde el principio. No tenía la más remota idea de este mercado porque yo vengo de otro mundillo. Mis padres eran labradores, pero siempre me gustó el mundo empresarial y siempre supe que no valía para ser empleado. Era algo que tenía muy en la mente porque a los veinte años ya monté la empresa.

**-¿De dónde proceden los productos que distribuyen?**

-Compramos una gran parte de cefaló-



Interior de una de las naves de Salgado Congelados en el polígono de Pocomaco.

podemos en las lonjas de Galicia porque tenemos una línea de pulpo gallego. También alquilamos por temporada una planta en Progreso (México), y de ahí traemos muchísimo pulpo. Traemos un 30%, y el resto lo vendemos directamente a Italia. Estamos vendiendo en toda Europa, inclusive Rusia. También traemos productos de Mauritania y de Marruecos. En Defla (Marruecos) no compramos porque los precios que pagan los japoneses son inviables para Europa, pero tenemos una planta para alquilar por kilo. El Bacalao lo estoy trayendo desde Rusia y Noruega, aunque también compro a los pocos barcos españoles que quedan y a armadores portugueses.

**-¿No se han planteado dedicarse a la pesca?**

-Se me ha pasado por la cabeza en varias ocasiones, pero no lo tuve claro porque he visto a muchos armadores caer. Nunca me tiró demasiado y tampoco soy marinero. Aunque trabajo el mundo del pescado soy más de secano, del mundo empresarial. Me gusta la empresa, de hecho tengo otra de construcción, pero lo de los barcos nunca lo vi claro.

**-¿A qué países de Europa exportan?**

-Vendemos el 40% en España; y el resto, en Europa. En Portugal y en Italia vendemos bastante. En Rusia y en Grecia tenemos un agente, igual que en Eslovenia y Croacia. En Bosnia tenemos un cliente fuerte que vende a toda la zona de los Balcanes. Lo tenemos todo bastante copado.

**-¿Dónde se venden los productos de**

### Salgado Congelados?

-Principalmente en hostelería, pero también los hay en cadenas como el Grupo Gadis. También se venden en una cadena de Grecia, aunque primero van a un mayorista, igual que ocurre con las cadenas italianas. En Galicia tenemos Salgado Distribución. Antes vendíamos directamente a tiendas, pero desaparecieron y ahora vendemos los productos para hostelería y grandes restaurantes.



**“La crisis no ayuda a comprar mejor porque pagamos al contado y, al haber falta de liquidez, el vendedor nos prefiere y compramos a la baja”**

**-¿Es complicado controlar toda el área geográfica en la que trabajan?**

-Si lo tienes todo más o menos bien ubicado no hay ningún problema. En México, por ejemplo, tenemos a una persona de confianza que es de Galicia y el resto de trabajadores son mexicanos, que no son mucho de fiar. Hay que tener un control muy exhaustivo, por lo que nos mandan datos diarios. Lo tenemos todo muy informatizado. Algo complicadillo es, pero trabajo con la misma gente desde hace muchos años. Tengo a una persona que lleva veintitantos años conmigo y que conoce muy bien la empresa. No tengo demasiados proble-

mas en el control.

**-¿La crisis del 94-95 le afectó igual que la actual?**

-Esta crisis no nos está afectando en cuanto a liquidez porque no dependemos mucho de los bancos. De cualquier forma, afecta a todo el mundo. Si nuestros clientes no tienen liquidez, tenemos problemas. Hay ventajas y desventajas. Ahora tenemos muchísimos pedidos que no los podemos servir por culpa de riesgo del cliente, pero eso se compensa con otros clientes que no eran nuestros y que vienen a nosotros porque otras empresas tienen falta de stocks por tener poca liquidez. Hemos ganado muchos clientes. Hubo muchos cie-

rres, e impagos, sobre todo en Portugal, Grecia e Italia. Lo que pasa es que la empresa siempre los fue soportando bien porque soy muy conservador y no me gusta estar al límite. Esta crisis nos ayuda a comprar un poco mejor porque pagamos muchísimas mercancías al contado y, al haber mucha falta de liquidez, los vendedores nos prefieren y podemos comprar a la baja.

**-¿Qué objetivos se marca la empresa a medio plazo?**

-Hemos montado una línea nueva de pulpo original de Galicia que está muy bien elaborado. Está destinado a la hostelería fina. A veces en las crisis funcio-



nan mejor los productos caros. La mayoría tiende a productos más económicos, y nosotros nos estamos centrando en productos de más valor. Nos está funcionando porque los empresarios le tienen miedo a los productos caros y tenemos menos competencia. Otro de los objetivos es ir creciendo en los países donde estamos, pero hay que sanear cada día más porque estamos perdiendo clientes por los cierres. En Portugal, por ejemplo, hay una caída brutal, están mucho peor que nosotros. Además del pulpo, sacamos un solomillo de bacalao que es carísimo, pero que se está vendiendo. No tiene una venta muy exagerada, pero no tenemos competencia. Sólo hay unos cuantos restaurantes que puedan permitirse comprar ese solomillo, pero siempre los hay.

**¿Cómo consigue que los productos congelados mantengan las propiedades de los frescos?**

-Traemos muchos productos frescos, como el pulpo de Galicia. La mercancía, cuando entra en las naves, se limpia y se congela. En México hacemos igual. El salmón que traemos de Noruega lo traemos fresco y lo elaboramos en el momento. Estamos desde las cinco de la mañana hasta las doce de la noche. Así se logra que los productos no pierdan absolutamente nada porque llegan frescos y se elaboran. No compramos productos de segunda, porque no es rentable para nuestro mercado. El que quiere bacalao más barato va a otra empresa.

**¿Qué influye más en época de crisis, la calidad o el precio?**

-El precio influye, pero el cliente no quiere problemas. En la empresa, una persona del departamento de Calidad mira la mercancía caja por caja y si entra algo regular, lo aparta. El cliente sabe que cuando compra mercancía puede estar seguro. Hay muchas empresas que van a precio. El mercado de la gran masa está ahí, pero nosotros nos desviamos un poquito y no tenemos tanta competencia. No estamos en la gran guerra de los precios.

**¿Existen las modas en el campo de la alimentación?**

-Tanto como en la ropa no, pero sí hay modas. Los productos asiáticos, como la panga, han tenido gran introducción. Nosotros fuimos de los primeros que empezamos a traer panga cuando no la conocía nadie. Poco a poco empezaron a traerla muchísimas empresas y tuvo una introducción brutal que le restó venta a

productos de aquí, pero ahora ya está desapareciendo otra vez.

**-Tuvo muy mala prensa...**

-Bueno, tuvo y tiene la prensa que tiene que tener, aunque pasa los controles de Sanidad, porque si no, ya no se vendería. Nosotros estamos adheridos a dos laboratorios, uno que viene todas las



**“Estuvimos gastando mucho y los bancos fueron los máximos culpables porque dieron dinero a tutiplén”**



**“Vamos a tardar un tiempo en salir de la crisis porque tenemos una mentalidad que nos empobreció, de poco sacrificio”**

semanas a examinarnos y otro que hace los análisis. Me gusta que haya mucho control en la mercancía. Antes de sacar cualquier contenedor, aunque tenga el visto buena de la sanidad pública, le hacemos aquí un control. Si no pasa, la mercancía no sale a la calle. No es la primera vez que quemamos un contenedor. En los productos de los países asiáticos los controles no siempre dan bien, son más económicos, pero no son los mejores a nivel de limpieza.

**¿Le afectaron las cuotas que marca la Unión Europea para la captura de pescado?**

-Por el momento no nos han afectado. Si se consumen 1.000 toneladas y hay que repartirlas, los proveedores se las dan al que más rápido paga. Como nosotros hasta ahora nunca tuvimos problemas de liquidez tampoco tenemos problemas de abastecimiento.

**¿Qué destacaría del polígono de Pocomaco?**

-El hecho de ser algo antiguo supone carencias a nivel de desagües y de viales. Las carreteras tendrían que ser más anchas. Como positivo destacaría que está muy bien ubicado, muy cercano a la ciudad. Yo creo que una solución para mejorar el tráfico serían las direcciones únicas.

**¿Qué distingue, en su opinión, a un buen empresario?**

-Yo admiro mucho a Amancio Ortega, es un referente. La línea que sigo es que la empresa la hay que proteger siempre, hay que arroparla. La crisis tan fuerte que hemos tenido es porque la gente vivió mucho por encima de sus posibilidades. Al empresario le iba más o menos bien, pero el dinero rotaba mucho. Hubo

muchos empresarios que se quedaron con el dinero, se compraron chalés y se dieron un poco la gran vida en vez de estar en la empresa. Parecía que este mundo iba a seguir subiendo, y siempre que sube el mercado llega a un punto que se estanca o que baja. Lo más normal es que baje, que es lo que está pasando. La gente le echa la culpa al Gobierno, que parte de culpa la tiene, lógicamente, pero no

toda es del Gobierno. Estuvimos gastando mucho y los bancos fueron los máximos culpables porque dieron dinero a tutiplén, a mansalva.

**-Es un empresario conservador...**

-Sí, soy bastante conservador. Ahora mismo me pueden decir que me dan mil millones y si yo veo el mercado y que hay un proyecto viable, pues sí que me pongo, pero no por darme el dinero lo voy a hacer. De esos somos una gran minoría. A la mayoría, cuando tuvo sus épocas buenas hace cuatro o cinco años el banco estaba loco por dejarle dinero y aceptó. Pasó un poco a nivel particular con las hipotecas. Los bancos pasaron de dar mucho a no dar nada, pero ahora hay que devolver los préstamos y se juntó todo. El Gobierno tampoco está ayudando nada. Las ideas que saca no son demasiado alentadoras. La banca manda más que ningún Gobierno. Vamos a tardar un tiempo en salir de la crisis porque tenemos una mentalidad que nos empobreció. Tenemos una mentalidad de poco sacrificio, nos hacía falta otro criterio. La gente cada vez quiere trabajar menos porque vivimos unos años en los que había mucho dinero sin esforzarse y ahora hay que trabajar para sacar algo. Para cambiar esa mentalidad tiene que pasar una década o más.

\*Noticias de interés

## A nova glorieta de Sabón terá tres niveis

O conselleiro de Medio Ambiente, Territorio e Infraestruturas, Agustín Hernández, presentou a principios de xaneiro a remodelación da glorieta de Sabón, así como as actuacións que complementarían a nova infraestrutura, que pasará de ter un nivel a ter tres. O proxecto, que conta cun investimento de máis de 12,6 millóns de euros, xa se someteu a información pública.

Hernández anunciou que no segundo semestre de 2011 comezará o proceso expropiatorio para a execución desta infraestrutura, mentres que o inicio de obra será en 2012. A nova glorieta permitirá soportar un volume de tráfico de máis de 50.000 vehículos ao día, que entran e saen do polígono ou que proveñen das estradas A Coruña-Cee (AC-552), a estrada A Coruña-Sabón (AC-415) ou do vial que une o Polígono de Sabón coa autoestrada Coruña Carballo (AC-551). Actualmente, prodúcese continuas retencións, que o proxecto presentado pretende solucionar, tanto para o pre-



Hernández, la alcaldesa de Arteixo y el delegado provincial, frente a la glorieta.

sente como para os proxectos futuros que se están a desenvolver, como o polígono de Morás ou o Porto Exterior.

A glorieta contará con tres niveis, xa que á rotonda actual sumaranse un paso superior e outro inferior. O paso superior dará continuidade á estrada AC-552, pola que a diario transitan

case 24.000 vehículos, co que se facilitará aos usuarios que veñan dende A Coruña ou Arteixo non ter que pasar pola glorieta. Terá unha lonxitude de 262 metros e unha plataforma de 11 metros repartidos en dous carrís de 3,5 metros de ancho e sendas beiravías de 1,5 metros.

### Los empresarios prevén una mejora de su cifra de negocio

Los empresarios europeos prevén, según una encuesta realizada por las Cámaras de Comercio, una mejora moderada de su cifra de negocio para 2011. Sus expectativas de crecimiento de las exportaciones contrastan con sus previsiones de estancamiento de las ventas interiores. Los empresarios seguirán ajustando sus plantillas y sus proyectos de inversión en 2011, aunque el grueso del ajuste lo efectuaron en 2009 y 2010. En 2011 se consolidará la recuperación de la industria, se mantendrá débil el crecimiento de los servicios y se prolongará el comportamiento contractivo de la construcción, según esta encuesta, cuyos resultados se pueden consultar en la página web: [www.camaracompostela.com](http://www.camaracompostela.com).

### Programa para facilitar el acceso de las Pymes a internet

La Cámara de Comercio de A Coruña, con el apoyo de Camerpyme, sociedad participada al 100% por las Cámaras, abre la convocatoria del programa Maspyme Coruña ([www.maspymecoruna.com](http://www.maspymecoruna.com)) enfocado a facilitar a pequeñas y medianas empresas el acceso de su negocio a internet. Este programa cuenta con una ayuda aproximada del 60% sobre los gastos derivados de esta Solución de Presencia en internet para la empresa y está compuesta fundamentalmente por: página web de su empresa personalizada realizada por diseñadores profesionales, cesta de la compra para pedidos on-line y pasarela de pagos, gestor maspyme, seis primeros meses de mantenimiento gratuitos, registro o traslado de dominio, etc.

### O Igape promove o consumo de produtos galegos en China e India

A Consellería de Economía e Industria, a través do Igape, quere potenciar as relacións comerciais entre a industria alimentaria galega e os operadores comerciais chinos e indios, coa finalidade de mellorar no medio prazo as exportacións a ambos países. Os plans de promoción beneficiarán a empresas produtoras de viño, queixos, conservas, peixe conxelado, bebidas ou produtos cárnicos, entre outros. Estas iniciativas de promoción de produtos agroalimentarios na India e China poderán ser prorrogadas, para desenvolver accións ata 2012. A idea é que as iniciativas sirvan para aumentar o coñecemento das ofertas exportables galegas neses países, ao tempo que se incrementa o consumo dos produtos galegos.



\*Noticias de interés

## La producción industrial baja en Galicia un 3,4% frente al repunte de España

Entre las actividades con más crecimiento negativo, la que tiene una mayor repercusión es la fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso

El Índice de Producción Industrial (IPI) cayó en Galicia durante el mes de noviembre de 2010 un 3,4% respecto del mismo mes del año anterior, frente al aumento del 2,7 % del conjunto de España, según los últimos datos disponibles del Instituto Nacional de Estadística.

El incremento medio del Estado supone un repunte respecto a las caídas registradas en los dos meses anteriores por este indicador de la economía, que el pasado mes de octubre experimentó el mayor descenso desde febrero de 2010, al disminuir un 1,9%. La subida de noviembre se debe sobre todo al incremento del 7,8% de la producción de energía, en particular la generación de electricidad y el refinado de petróleo, así como al aumento del 4,5% de la producción de bienes intermedios, motivada por el crecimiento de la fabrica-

ción de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas de ferretería

**Los mayores aumentos de la producción se produjeron en Extremadura, Cantabria y Castilla-La Mancha, según los últimos datos del INE**

y productos químicos.

Por el contrario, entre las actividades con más crecimiento negativo, la que tiene una mayor repercusión es la fabricación de elementos de hormigón, cemento y yeso. Entre enero y noviembre de 2010, corregidos los efectos del calendario, la producción industrial subió un 0,8% con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

Sin descontar el efecto calendario

(diferencia de días laborables), la producción industrial retrocedió en noviembre el 2,3% frente al undécimo mes de 2009, cuando cayó un 3,8%. Por destino económico de la producción, el índice de producción bajó un 9% en bienes de consumo duradero a causa de la evolución negativa de todas sus actividades, sobre todo la fabricación de muebles y productos electrónicos de consumo. A su vez, el IPI de bienes de consumo no duradero se incrementó el 0,3% y el de bienes de equipo, el 1,9%.

Por comunidades, en noviembre el IPI registró variaciones interanuales positivas en doce, y los mayores aumentos de la producción se produjeron en Extremadura (24,3%), Cantabria (11,8%) y Castilla-La Mancha (8,1%). La producción disminuyó en Baleares (4,5%), Murcia (3,6%), Galicia (3,4%), Madrid (3,3%) y Andalucía (3,1%).



### El Concello se encarga de retirar los residuos de las empresas de Pocomaco

El servicio de limpieza del Ayuntamiento se encarga de retirar los residuos de las empresas ubicadas en el polígono. El papel, cartón y los plásticos se recogen los martes, jueves y viernes de 9.00 a 14.00 horas. Los plásticos deberán ir separados del papel y del cartón. La recogida de muebles y enseres se realiza el último lunes de mes (los interesados en este servicio deben avisar en la Oficina de Información como muy tarde el viernes anterior a la recogida, hasta las 13.00 horas). Podéis encontrar más información sobre retirada de residuos en la web del polígono: [www.pocomaco.com](http://www.pocomaco.com).

# asesoría fiscal



**José Luis Martínez Villar**

## Las notificaciones telemáticas

El día 1 de enero entró en vigor el Real Decreto 1363/2010, de 29 de octubre (BOE de 16 de noviembre) que regula los supuestos de notificación telemática obligatoria en el ámbito de la Agencia Estatal de Administración Tributaria (AEAT), en desarrollo de la Ley 11/2007 y de los RD 1671/2009 y 1/2010.

### Ámbito de aplicación (art. 3)

1. A las notificaciones telemáticas obligatorias para determinadas personas y entidades en el ámbito de la AEAT y, concretamente, para sus actuaciones y procedimientos tributarios, aduaneros, estadísticos de comercio exterior y en la gestión recaudatoria de los recursos de otros Entes y Administraciones.

2. La Administración podrá practicar notificaciones no electrónicas a las personas y entidades obligadas a recibirlas electrónicamente en diversos supuestos como cuando la comunicación sea consecuencia de la comparecencia espontánea del obligado tributario y solicite comunicación personal en ese momento o si la comunicación electrónica no permite la inmediatez o eficacia de la actuación administrativa.

3. También se prevén algunos casos en que nunca se efectuará la comunicación electrónica, por ejemplo en las notificaciones que realice la AEAT en la tramitación de las reclamaciones económico-administrativas o que contengan medios de pago como cheques a favor de los obligados tributarios.

4. Tampoco se efectuará cuando las notificaciones correspondientes a procesos iniciados a solicitud del interesado en los que éste o su representante hayan señalado un lugar para notificaciones distinto de la dirección electrónica habilitada.

### Personas y entidades obligadas, entre otras (Art. 4):

1. Por su forma jurídica:
  - \* Sociedades anónimas (NIF empieza por A)
  - \* Sociedades limitadas (NIF empieza por B)
  - \* Personas jurídicas y entidades sin personalidad jurídica ni nacionalidad española (NIF empieza por N)
  - \* Establecimientos permanentes y sucursales de entidades no residentes (NIF empieza por W)
  - \* UTE (NIF empieza por U)

2. Independientemente de su forma jurídica, las personas y entidades en las siguientes circunstancias:

- \* Inscritas en Registro de Grandes Empresas
- \* Tributen en régimen especial de consolidación fiscal en Sociedades
- \* Tributen en régimen de Grupos en IVA
- \* Hayan optado por la devolución mensual en IVA
- \* Con autorización de Aduanas para presentar las declaraciones aduaneras por el sistema EDI

### Inclusión y salida del sistema de notificación electrónica (Art. 5):

1. Inclusión:
  - \* Notificación tradicional de la AEAT de su inclusión a la persona jurídica o entidad correspondiente.
  - \* Cuando se produzca un alta en el Censo de obligados tributarios: se podrá comunicar la inclusión junto con la comunicación del NIF.
2. Salida del sistema: cuando deje de cumplir los requisitos para su inclusión obligatoria y solicite la salida.

### Modo de practicar las notificaciones electrónicas (Art. 6):

La forma es la prevista en la Orden PRE/878/2010, de 5 de abril, publicada en el BOE del 12 de abril:

1. El obligado tributario o su representante con representación a través del Registro de apoderamientos de la AEAT, a partir de que haya entrado en el sistema de forma voluntaria u obligatoria, habrá de acceder a su dirección electrónica habilitada (lo más fácil será desde <https://www.agenciatributaria.gob.es/>) identificándose con su firma electrónica.

2. El sistema de notificación acreditará las fechas y horas en que se produzca la puesta a disposición del interesado del acto objeto de notificación; acreditará el acceso del destinatario al contenido del documento (momento a partir del cual la notificación se entenderá practicada a todos los efectos legales) y posibilitará el acceso permanente de los interesados.

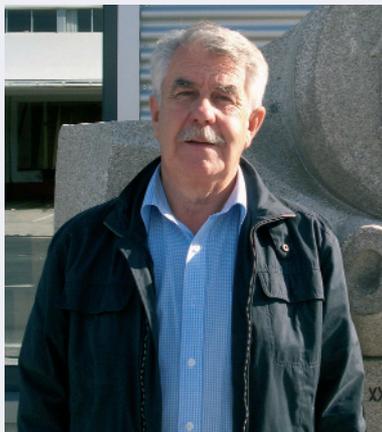
3. Si transcurrieran 10 días desde la puesta a disposición de la comunicación en la dirección electrónica sin acceder a su contenido, se entenderá que la notificación ha sido rechazada con los efectos previstos en el art. 59.4 de la Ley 30/1992 de Régimen Jurídico y del Procedimiento Administrativo Común, salvo que de oficio o a instancia del destinatario se compruebe la imposibilidad técnica o material del acceso.

4. Está previsto que la AEAT certifique la notificación por este sistema.

### Momento en que será efectiva esta obligación (Disposición final):

1. En el momento inmediatamente posterior a recibir la notificación de la AEAT de inclusión en el sistema de dirección electrónica habilitada.
2. Ese momento siempre será posterior al 1 de enero de 2011.

# asesoría técnica



**Rodrigo García González**

## Pendientes del tiempo

En la segunda fase de las obras de canalizaciones existen tres zonas que faltan por pavimentar: Supermercados Gadis, Cofaga y final del polígono. En estas zonas fue necesario realizar obras de entronque de servicios de telefonía, gas, electricidad, saneamiento, etc.

A 28 de enero las acometidas con el polígono de Vío ya están finalizadas, habiéndose conectado las aguas pluviales procedentes de Vío a la nueva canalización de pluviales, evitando las inundaciones que se producían en toda la Quinta Avenida.

Una vez finalizadas estas labores se necesitan dos semanas sin lluvia para pavimentar, pues previamente al extendido del aglomerado se realizan pruebas de compactación del terreno (densidades y placas de carga) y si estos resultados no son positivos no es posible continuar con el pavimento.

Como solución provisional y con el fin de evitar los grandes baches se ha realizado un exten-

dido de hormigón en la zona de la glorieta, que será necesario demoler antes de extender la capa de aglomerado.

En este momento se puede observar que frente a Supermercados Gadis se está saneando de nuevo el terreno al no ser las pruebas de compactación correctas debido a las lluvias. Una vez

saneado se volverá a compactar y si el tiempo ayuda está previsto extender las capas de aglomerado en la semana del 7 al 11 de febrero.

Todos estos retrasos fueron debidos a la lluvia. Si hubiésemos tenido dos semanas de buen tiempo estarían finalizadas las obras hace más de un mes.





# asesoría legal



## Ramón Solórzano Sáenz de Cenzano

Licenciado en Derecho  
[www.solorzanoabogados.com](http://www.solorzanoabogados.com)

## La nueva Ley de Sociedades de Capital

Es destacable la doble evolución que está sufriendo el derecho de sociedades, mediante la creación de nuevas normas y la refundición de las ya existentes, expresión de lo cual, el pasado 2 de julio, se aprobó, el Texto refundido de la Ley de sociedades de capital, compuesto de 528 Artículos, 7 disposiciones adicionales y 2 disposiciones finales, que regulará las sociedades de capital, entendiendo por tales según establece el propio texto: la sociedad anónima, la sociedad limitada y la sociedad en comandita por acciones (art. 1.1).

Por lo que se refiere a la refundición de textos legales, este texto refundido se dicta al amparo del mandato establecido en la disposición final séptima de la Ley 3/2009, de 3 de abril, sobre modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles en la que se habilitaba al Gobierno para que en un plazo de doce meses procediera a refundir en un único texto legal la normativa dispersa. Así se ha integrado en un único texto refundido la regulación que regularizó, aclarará y armonizó la normativa existente respecto de las sociedades limitadas, las sociedades comanditarias por acciones y las sociedades anónimas tanto cotizadas como no, dispersa hasta ahora tanto en el Código de Comercio, en la Ley 2/1995, de 23 de Marzo de sociedades de responsabilidad limitada y el Texto Refundido aprobado por Real Decreto Legislativo 1564/1989, de 22 de diciembre de sociedades anónimas y las referencias a la sociedad cotizada conteni-

das en el título X de la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores.

En cuanto a la creación de nuevas normas, la propia nota informativa del Consejo de Ministros nos avisa que esta ley no se limita a agrupar todas las leyes existentes, sino que cubre también aspectos interpretativos y aclaratorios previendo el impacto que la futura normativa europea (como el Reglamento de la Sociedad Privada Europea) tendrá sobre el derecho de sociedades.

Asimismo se nos adelanta que la refundición se engloba dentro de un proceso más amplio y ambicioso que pueda dar lugar a la elaboración de un Código de las Sociedades Mercantiles (aspiración general del derecho de sociedades) o, incluso, hacia un nuevo Código Mercantil (abandonando el cada vez más escaso Código decimonónico que ha sido mermado significativamente por la legislación especial), por lo que tendremos que estar atentos a las futuras novedades en materia societaria ya que este Texto Refundido nace con una clara vocación de provisionalidad (así se establece en el Preámbulo) ya que el legislador tendrá que dar soluciones sustantivas a los grupos de sociedades, a los deberes de los administradores, a las sociedades cotizadas, por lo que tendremos que estar a la espera de las futuras novedades que se vayan introduciendo en materia societaria.

Las sociedades de capitales como distintas de las personalistas tal y como

actualmente las conocemos aparecieron con las derogadas leyes de 1951 (para anónimas) y 1953 (para limitadas), mientras que respecto a las comanditarias y las cotizadas habría que esperar a 1989 y 2003, respectivamente.

La normativa de cada forma social ha convivido separada fruto de que cada tipo de sociedad respondía a sus propias normas y a que el derecho común entre anónimas y limitadas era prácticamente inexistente manteniéndose la dualidad de textos legales independientes como una característica de la legislación societaria española (en palabras de la propia Exposición de Motivos). Por ello, la unificación en un único texto legal supone una tarea importante al agrupar la normativa aplicable a los dos tipos de sociedades más utilizados en la práctica (el 99% de las sociedades actuales responden a la forma societaria de limitadas o anónimas) y solucionando las reiteradas remisiones que la Ley de sociedades limitadas hacía a la Ley de Sociedades Anónimas, en cuestiones tales como el régimen de responsabilidad de los administradores, las cuentas anuales o las participaciones recíprocas.

La técnica de la remisión estaba justificada por cuanto la LSA era de 1989 y la LSRL de 1995 por lo que no hubiera tenido sentido copiar sin más el texto (lo que sí se hizo con algunos) ni, tampoco, establecer un modo completamente distinto de organizar algunos aspectos cuando no existía necesidad para ello, más allá de pequeñas adaptaciones.

# más salud

cuida más de ti

desde  
35.76 €  
por persona\*

## más Salud INNOVACIÓN

- **Atención primaria:** medicina general, ATS y servicios de urgencias a domicilio.
- **Todas las especialidades médicas y quirúrgicas.**
- **Medios de diagnóstico y tratamientos avanzados** (cápsula endoscópica, TAC de 64 cortes, drenaje linfático postmastectomía, entre otras).
- **Quimioterapia, radioterapia y hemodiálisis.**
- **Trasplantes de córnea, corazón, hígado, médula ósea y riñón.**

## más Salud VENTAJAS

- **Un cualificado cuadro médico** tanto provincial como nacional, integrado por médicos y centros hospitalarios que gozan del más elevado prestigio en el sector.
- **Descuentos especiales** en función de los miembros de la unidad familiar.
- **Atención al cliente 24 horas.**
- **Club Vital:** servicios adicionales, ventajas y descuentos para los asegurados de AEGON Salud.

**Tarifa Especial de Colectivo\***

Y ADEMÁS  
IMPORTANTES DESCUENTOS  
FAMILIARES

| DESCUENTO | UNIDAD FAMILIAR |
|-----------|-----------------|
| 15%       | 2 personas      |
| 20%       | 3 personas      |
| 25%       | 4 personas      |
| 30%       | 5 ó más         |

## OFERTA POLÍGONO POCOMACO

### Los mejores hospitales a su disposición

**EN ESPAÑA** Más de 100 centros hospitalarios concertados, destacamos: • **Clínica Universitaria de Navarra** • Povisa de Vigo • Fundación Jiménez Díaz (Clínica Concepción) • Dexeus, Quirón y Teknon de Barcelona • Hospital Montepíncipe, La Luz, Ruber Internacional de Madrid.

**EN LA CORUÑA** Con clínica propia: CENTRO – AEGÓN SALUD -Avd. Finisterre, 265 A • Sanatorio Quirúrgico MODELO, S.A • Policlínico Santa Teresa, S.A • Centro Materno Infantil Ntra. Sra. Del BELEN • Centro Oncológico de Galicia • Ints. Médico Quirúrgico San Rafael.

**EN EE.UU.** Más de 30 centros hospitalarios concertados, destacamos: • John Hopkins de Baltimore. • Anderson Cancer Center • Clínica Mayo de Rochester • UCLA Medical Center

Para **más información** póngase en contacto con: **Ofelia Flores 651 86 57 19**

**AEGON** Salud

\*Precio basado en unidad familiar de cuatro miembros: hombre de 40 años, mujer de 39 años, hijo de 10 años e hijo de 8 años.

Conducimos la energía.

ELECTRICIDAD  
AIRE ACONDICIONADO  
GAS  
FONTANERÍA  
CALEFACCIÓN

**Dielectro Industrial**



ISO 9001:2000



#### **GALICIA CORUÑA**

**Coruña Electricidad** - 15008  
Plg. A Grela, Severo Ochoa, 17  
Tel.: 981 17 32 00, Fax: 981 17 31 99

**Coruña Iluminación** - 15007  
Ronda de Outeiro, 142  
Tel.: 981 24 09 00, Fax: 981 23 35 15

**Coruña Calefacción** - 15190  
Plg. POCOMACO, Parc. C-8/M.2  
Tel.: 981 17 30 00, Fax: 981 13 75 21

**Delegación Industrial** - 15142  
Pl. Sabón, Avd. de La Prensa 55, Arteixo  
Tel.: 902 922 500, Fax: 902 922 501

**Ferrol** - 15407  
Plg. de la Gándara, Avda. del Mar, 142  
Tel.: 981 31 05 72, Fax: 981 32 02 33

**Santiago** - 15890  
Plg. El Tambre, c/ Isaac Peral, 31  
Tel.: 981 58 84 00, Fax: 981 55 70 70

#### **LUGO**

**Lugo** - 27003  
Plg. O Ceao, Rúa Artesans, 22  
Tel.: 982 20 94 95, Fax: 982 20 95 13

**Burela** - 27880  
Avd. do Perdouro, 34  
Tel.: 982 58 56 61, Fax: 982 58 58 63

**Monforte de Lemos** - 27400  
c/ Reboredo, 137,  
Tel.: 982 41 10 10, Fax: 982 41 06 60

#### **OURENSE**

**Ourense Electricidad** - 32103  
Zona Ind. El Veintiuno. Plg. Os Coiñas.  
Tel.: 988 37 36 00, Fax: 988 37 32 32

**Ourense Calefacción** - 32103  
Zona Ind. El Veintiuno. Plg. Os Coiñas.  
Tel.: 988 51 06 05, Fax: 988 51 06 07

**O Barco de Valdeorras** - 32300  
C/ Conde de Fenosa, 59  
Tel.: 988 34 70 40, Fax: 988 34 72 78

#### **PONTEVEDRA**

**Pontevedra** - 36161  
Montecelo, s/n, Subida a Mourente  
Tel.: 986 85 05 85, Fax: 986 85 15 03

**Vigo Electricidad** - 36214  
Av. Madrid-La Raposeira  
Tel.: 986 48 22 99, Fax: 986 48 13 11

**Vigo Calefacción** - 36214  
Av. Madrid-La Raposeira  
Tel.: 986 49 31 13, Fax: 986 49 48 98

**Lalín** - 36500  
Plg. Industrial "Lalín 2000", Parc. A-16  
Tel.: 986 78 70 30, Fax: 986 78 74 86

**Vilagarcía de Arousa** - 36613  
Plg. Trabanca-Badiña, Parc. 30-31  
Tel.: 986 50 68 01, Fax: 986 50 63 03

#### **ASTURIAS**

**Oviedo** - 33010  
Plg. Espíritu Santo, C/Irlanda 21 (Colloto)  
Tel.: 985 985 995, Fax: 985 985 996

#### **MADRID**

**Leganés** - 28914  
Plg. Butarque, C/ Puig Adam, 8  
Tel.: 91 295 71 00, Fax: 91 295 71 01

#### **LEVANTE**

**Valencia Paterna** - 46988  
Parque Empresarial Destro, C/ Carborner, 28-30  
Pol. Ind. Fuente del Jarro, Sector 1  
Tif.: 96 134 47 40 - Fax: 96 134 14 81

**Valencia Massanassa** - 46470  
Plg. Ind. Massanassa Camí del Fus nº18  
Tel.: 961 25 26 27, Fax: 961 255 255

**Gandía** - 46700  
Plg. de Benioto, C/ Transport 40  
Tel.: 962 96 67 00, Fax: 962 96 67 01

#### **CASTILLA Y LEÓN**

**Ponferrada** - 24400  
Avd. América 86  
(esq. C/ Uruguay y C/ Brasil)  
Tel.: 987 40 95 00, Fax: 987 40 94 99

#### **DOMICILIO SOCIAL - ALMACÉN LOGÍSTICO:**

**Dielectro Industrial, S.A.**  
Plg. Ind. Sabón, Avd. de La Prensa 55,  
15142-Arteixo (La Coruña).  
Tel.: 981 13 80 00, Fax: 981 13 00 08,  
e-mail: dielectro@dielectroindustrial.es,  
www.dielectroindustrial.es

